Технологии
Доверия

Startup Playbook

2022

Venture Hub

Отечественные программные продукты и продукты Venture Hub для эффективной работы в новых условиях

В текущей рыночной ситуации, когда компании сталкиваются с резкой необходимостью поиска альтернативных способов автоматизации, мы предлагаем новое решение — готовые отечественные программные продукты, основанные на многолетней экспертизе и разработанные согласно лучшим мировым практикам.

Бизнес-приложения Центра цифровых продуктов «Технологий Доверия» (TeDo) и Venture Hub:

1. Разработаны российскими юридическими лицами и проходят регистрацию в реестре российского ПО
2. Легко интегрируются с российскими учетными системами либо работают автономно
3. Поставляются совместно с методологической и технической поддержкой специалистов «Технологий Доверия»

Цифровые продукты «Технологий Доверия» и продукты выпускников программы открытых инноваций Venture Hub решают задачи в следующих областях:

- Автоматизация финансовой и налоговой отчетности
- Анализ и прогнозирование на основе данных
- Оптимизация документооборота и договорной работы, а также повышение эффективности организационных процессов
- Управление, автоматизация и оптимизация бизнес-процессов
- Управление рисками, включая снижение рисков кибербезопасности
- Дистанционное повышение квалификации персонала, адаптации и развития сотрудников

Выбирая отечественные цифровые продукты, вы получаете комбинацию преимуществ:

- Используете проверенную методологию для достижения ваших бизнес-целей
- Сохраняете стабильность компании и отвечаете новым требованиям законодательства по импортозамещению

Центр цифровых продуктов — площадка для поддержки, отбора и квалификации продуктовых идей, разработки и дистрибуции готового («коробочного») программного обеспечения

Venture Hub — объединяет технологические стартапы, инновационно-активные корпорации, венчурные компании и инвесторов для создания новых продуктов и решений, оказания услуг и реализации совместных проектов в рамках экосистемы инноваций

Решения Центра цифровых продуктов включают:

Решения, разработанные как внутри «Технологий Доверия», так и стартапами-выпускниками Venture Hub

Совместные продукты и коллаборации со стартапами-выпускниками Venture Hub

Во всех отраслях руководители компаний признали стратегические выгоды от партнерских отношений со стартапами

Эффективные инновации, которые приносят результат — это не просто разработка продуктов. В TeDo мы подбираем или помогаем в реализации подходящего инструмента развития инноваций в зависимости от ваших задач

Повышайте уровень доверия сотрудников к инновациям, заручитесь поддержкой на всех уровнях и обеспечьте активное участие всех стейкхолдеров в инновационной деятельности

Сотрудники и корпоративная культура

Открытые инновации

Узнавайте о новых точках зрения, привлекайте внешних экспертов и открывайте новые возможности (внутренние ресурсы, стартапы, другие компании на рынке)

Проектируйте продукты на основе идей и предложений сотрудников

Разработка продуктов

Венчурная деятельность

Выходите за рамки пошаговой разработки, создав систему и инструменты корпоративного венчурного капитала

Что такое Venture Hub?

Инновационная Экосистема

Venture Hub
объединяет технологические стартапы, инновационно-активные корпорации, венчурные компании и инвесторов для создания новых продуктов и решений, оказания услуг и реализации совместных проектов в рамках экосистемы инноваций.

Venture Hub

Стартапы / Скейлапы

Корпоративные клиенты

Частные инвесторы на ранних стадиях

Акселераторы / Инкубаторы / Технопарки

Частные и корпоративные венчурные фонды /GP/ LP

Российские институты развития

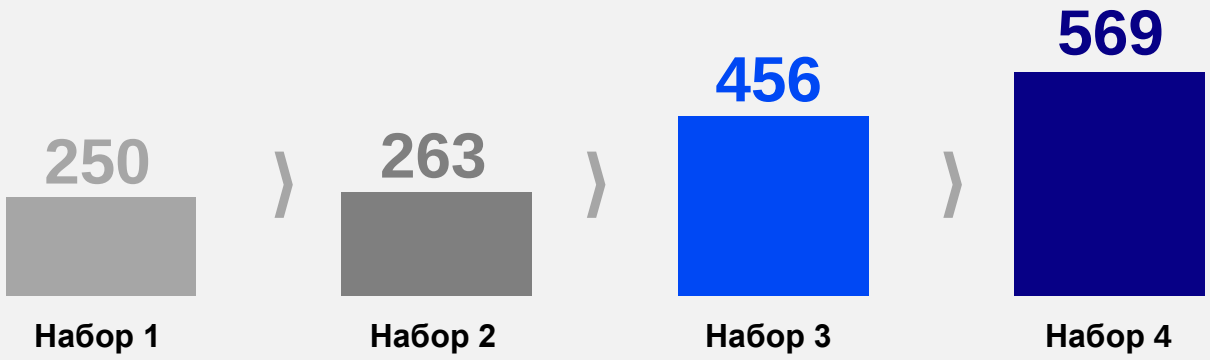
Проверка решений в рамках программы открытых инноваций Venture Hub

- С 2018 года компания осуществляет проверку продуктов экспертами TeDo и тестирование/пилотирование решений участников программы как внутри TeDo, так и у клиентов и партнеров TeDo.

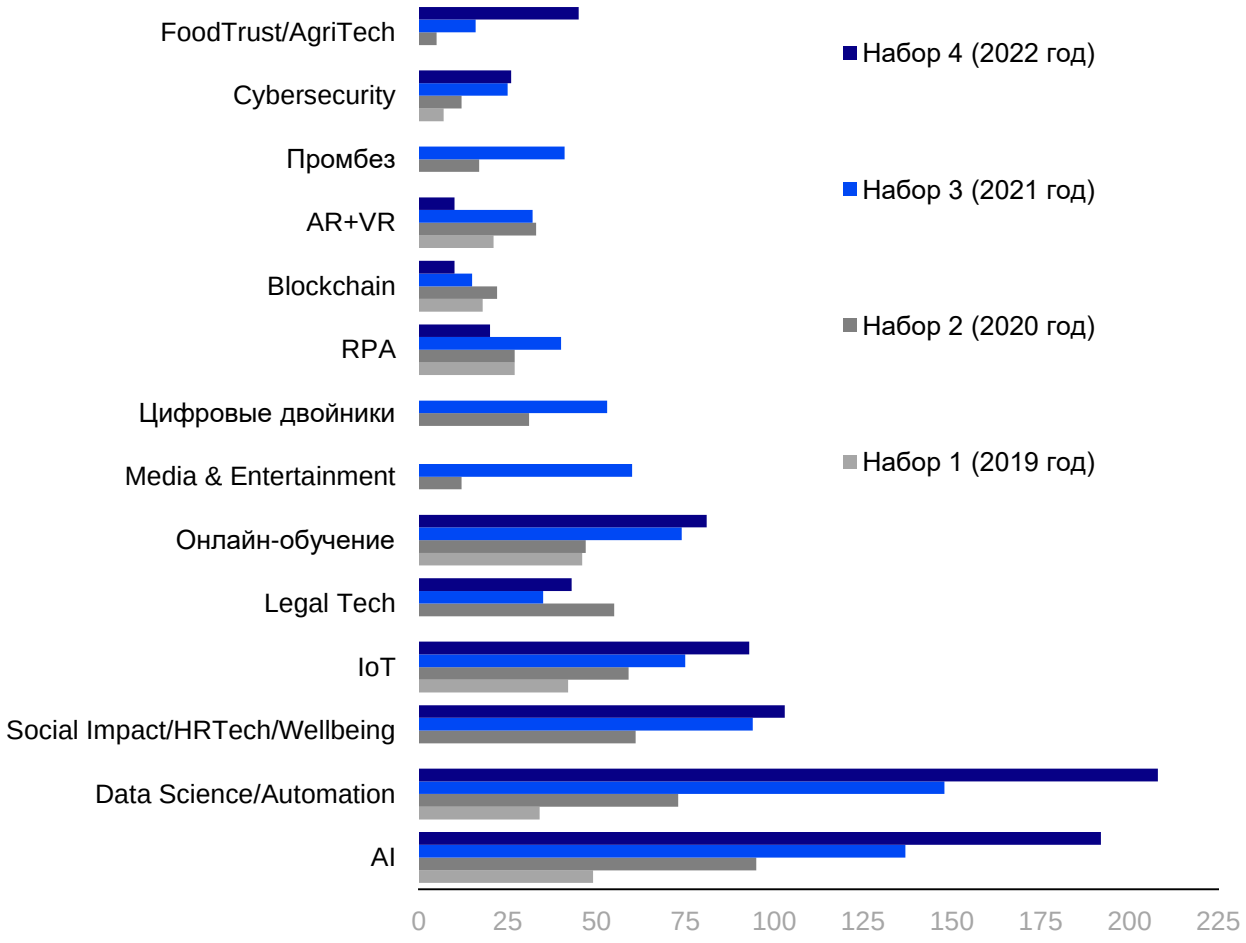
- Задача экспертов TeDo — получить глубокое понимание продукта стартапа и нюансов его внедрения (например, понять архитектурные требования, требования по информационной безопасности, аспекты интеграции решений с информационными системами) и тем самым помочь клиентам TeDo снизить риски при запуске продуктов стартапов на этапе постановки задачи, в процессе пилотирования и на этапе контроля качества развертывания решения.

Статистика по сбору заявок в акселерационную программу Venture Hub (2018-2022 гг.)

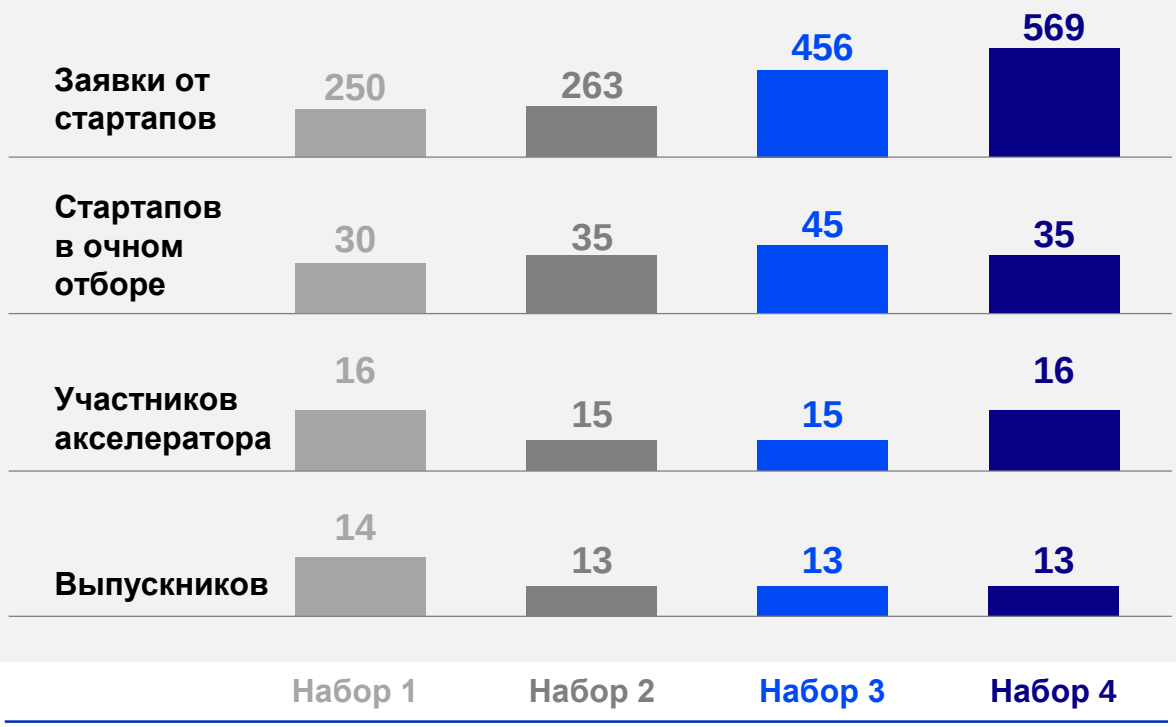
Заявок от стартапов



Заявки по направлениям поиска в акселерационную программу



Статистика Venture Hub (2018-2022 гг.)



1 538 общее число заявок в акселерационную программу

53 выпускников акселерационной программы

16 стартапов через три года после окончания программы, с которыми мы завершили пилоты и продолжаем сотрудничество

2 выпускники программы-участники Y Combinator, MassChallenge

47 завершенных и текущих пилотных проекта со стартапами

14 интегрированных продуктов (TeDo + стартап)

9 клиентских проектов, выполненных совместно со стартапом

3 совместных клиентских мероприятия реализованных совместно со стартапом

Примеры нашей работы с выпускниками

AutoFAQ, EasyKnow

С сентября 2020 года компания «Технологии Доверия» использует чат-бот Ботя — систему управления знаниями через единое коммуникационное окно — чат-бот.

Компания «Технологии Доверия» использует платформу и базы знаний AutoFAQ, выпускника первого набора Venture Hub, для:

- поддержки сотрудников аудиторской практики по профессиональным вопросам,
- технической поддержки внутрикорпоративных систем,
- обработки обращений по HR-вопросам и в других операционных процессах компании.

Robot Albert

Robot Albert — выпускник третьего набора Venture Hub — платформа для создания и проведения дистанционного обучения и адаптации с помощью чат-ботов.

Мы провели три марафона внутри компании «Технологии Доверия» (два марафона «Be Well, Work Well» и марафон «Team Plan»), соединив методологию, разработанную компанией «Технологии Доверия», с технологией, предложенной Robot Albert.

AURORAi

Выпускник второго набора Venture Hub. В 2020 году было выполнено успешное пилотирование решения в одной из структур крупной транспортной компании, которое сопровождали эксперты компании «Технологии Доверия». По результатам успешного пилотирования в 2021 году были подписаны договоры о масштабировании решения в рамках структур компании. AURORAi — решение компании ООО «Проектные технологии», построенное на алгоритмах машинного обучения и компонентах компьютерного зрения, предназначенное для мониторинга технического состояния объектов в ходе выполнения производственного процесса.

Awillix

Awillix — выпускник второго набора Venture Hub. С 2020 года командой компании «Технологии Доверия» совместно с Awillix было реализовано несколько проектов в области кибербезопасности.

Совместно с Awillix было создано совместное решение — услуга мониторинга уязвимостей на внешнем периметре, в рамках которой специалисты в области тестирований на проникновение в режиме 24/7 следят за изменениями, выявляют уязвимости, проводят анализ, приоритезацию и предоставляют рекомендации по их устранению.

CtrlHack

CtrlHack — платформа для симуляции действий кибератакующих в инфраструктуре компании, выпускник третьего набора Venture Hub.

На данный момент принято решение о создании совместного цифрового продукта компании «Технологии Доверия» и CtrlHack по стратегическому управлению рисками кибербезопасности.

Infomaximum

Infomaximum — выпускник второго набора Venture Hub. Представляет решение Proceset — систему активной бизнес-аналитики. В рамках единой платформы клиенты получают доступ к возможностям Business Intelligence (BI), Process Mining, Task Mining и Automation.

Совместно с Infomaximum было создано решение, позволяющее руководителю ОЦО решать операционные и стратегические задачи, основываясь на объективных данных.

Направления технологий участников четвертого набора акселерационной программы Venture Hub

AI

Automation

Кибер-безопасность

PropTech

HRTech

FinTech

Teamlogs — онлайн-сервис, который помогает транскрибировать аудио и видео в текст

AI

Teamlogs

Сервис транскрибации и аналитики медиафайлов для транскрибаторов, копирайтеров, журналистов, продакт-менеджеров, помощников руководителей.
Teamlogs расшифровывает почти так же хорошо, как человек, и продолжает учиться. Он быстро и точно переводит любую речь в текст, анализирует с помощью нейросетей результаты.
Сервис распознает эмоции на лицах и отмечает в тексте наиболее эмоциональные моменты.

Дина Нуруллина
Старший консультант
(ЦПЭБ)
TeDo
dina.nurullina@tedo.ru

«

Стандартная услуга центра — транскрибация медиафайлов. Обрабатывать файлы вручную долго и дорого. Поэтому мы искали решение, которое позволит расшифровывать записи быстро и качественно, а также редактировать их, используя удобный плеер.

В рамках пилота мы протестировали более 40 часов различных записей, давали обратную связь по доработкам. Пилотный проект мы считаем успешным: мы убедились, что решение компании Teamlogs позволяет сократить скорость и стоимость выполнения заявки в 2 раза, а также предоставляет удобный функционал для последующей доработки текста.

»

Выгоды от внедрения:

- Рутинные процессы выполняют нейросети, а человек только проверяет корректность текста
- Скорость транскрибации выросла вдвое: раньше, чтобы получить литературный текст из часового материала требовалось 8 часов, с Teamlogs — 4 часа

Teamlogs

AI

Истории успеха:

Центр повышения эффективности бизнеса «Технологий Доверия» ежегодно транскрибирует 700-1000 часов материалов

До Venture Hub

Не смотря на то, что у Центра уже был куплен сервис, который помогает делать расшифровку материалов в текст, существующее решение содержало следующие недостатки:

- нет автоматической расстановки знаков препинания,
- нет автоматического разделения текста на реплики спикеров,
- длительное время на обработку файлов — более 40 минут на часовую запись,
- программа принимает только один формат файлов,
- неудобное редактирование готового текста — необходимо самостоятельно перематывать аудиодорожку чтобы сверить речь с текстом.

Как итог: для транскрибации часовой записи сотрудникам ЦПЭБ требовалось большее 8 часов, 7 часов из которых — ручной труд.

На старте Venture Hub

Сервис Teamlogs изначально имел преимущества перед используемым ЦПЭБ решением:

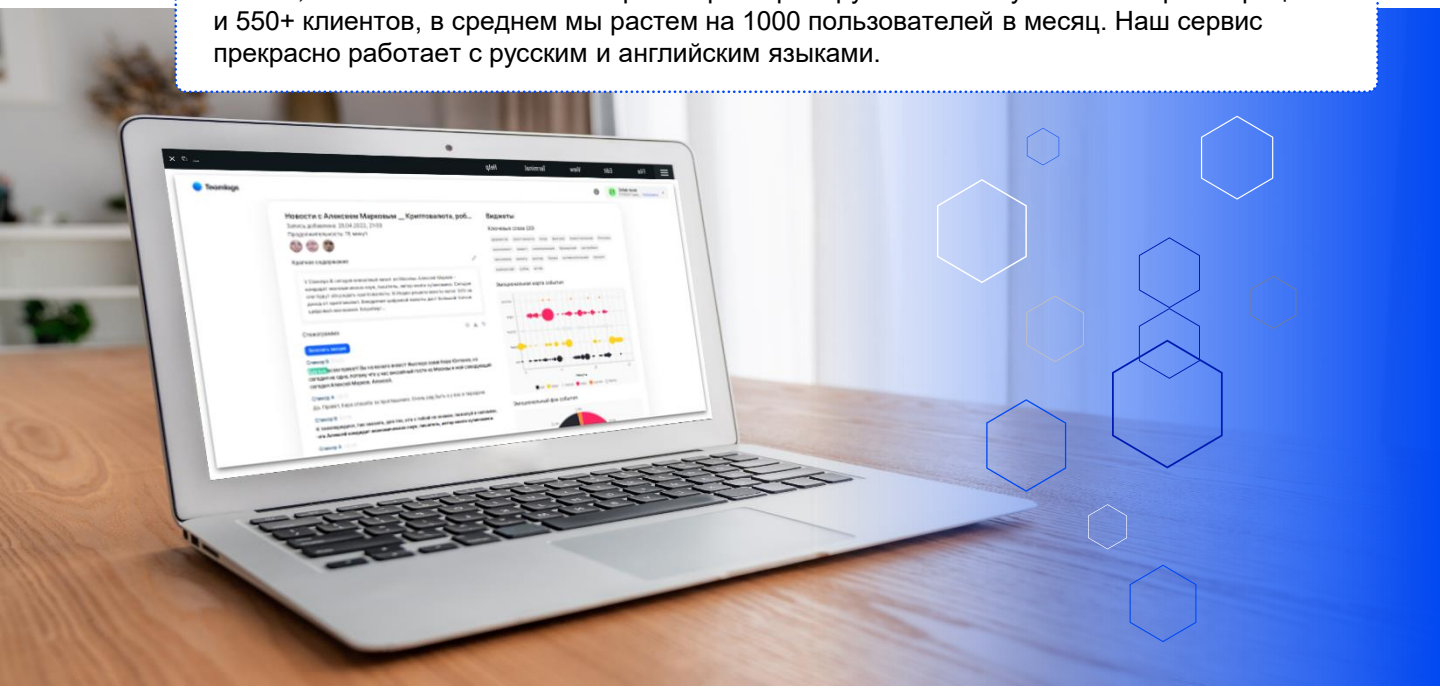
- высокая скорость обработки файлов — 6-10 минут на часовую запись,
- работа с большинством известных форматов файлов,
- автоматическая расстановка знаков препинания,
- автоматическое разделение на спикеров.

Во время Venture Hub мы с командой ЦПЭП доработали редактирование текста с одновременным прослушиванием аудио, а также обновили модель расстановки пунктуации.

Как итог: для транскрибации часовой записи сотрудникам ЦПЭБ сейчас необходимо в сумме не более 4-х часов.

Кратко о команде Teamlogs:

Мы делаем сервис, который с помощью нейросетей транскрибирует речь в текст и анализирует видеозвонки. Ежедневно более сотни пользователей загружают к нам свои записи, а мы качественно и быстро их транскрибируем. Сейчас у нас 4500+ регистраций и 550+ клиентов, в среднем мы растем на 1000 пользователей в месяц. Наш сервис прекрасно работает с русским и английским языками.



Profitbase — цифровая экосистема застройщика

PropTech

Profitbase

Экосистема сервисов, работающих как вместе, так и по отдельности: CRM застройщика, личный кабинет покупателя, сервис динамического ценообразования и проч.

CRM для цифровизации этапа реализации новостройки: от получения лидов до выдачи ключей. Для коммерческого подразделения застройщика, включая: коммерческого директора, РОПа и отдела продаж, а также для руководителя маркетинга и маркетологов, аналитиков по ценообразованию.

Александр Аскеров
Старший менеджер практики
консультационных услуг в сфере недвижимости
TeDo
alexander.askerov@tedo.ru

«Продукты Profitbase вместе с цифровыми решениями TeDo образуют полный цикл реализации проектов от анализа земельных участков до организации продажи и передачи квартиры.
Продукты по динамическому ценообразованию и расценке площадей в жилом комплексе позволят девелоперу оперативно спрогнозировать стоимость каждой квартиры с учетом ее уникальных характеристик, используя алгоритмы машинного обучения.»

Выгоды от внедрения:

- Profitbase CRM позволяет максимально эффективно управлять отделом продаж
- Личный кабинет покупателя и онлайн-сделка для менеджера Profitbase Office позволяют сократить длительность сделки на 15-25%. Клиент и менеджер получают удобный бесшовный инструмент для проведения сделки онлайн
- Система динамического ценообразования Profitbase.ai позволяет застройщику продавать квартиры по оптимальной рыночной цене и обеспечивает равномерное выбытие ассортимента на всем цикле продаж
- Кабинет брокера Profitbase позволяет полностью автоматизировать взаимодействие с агентствами недвижимости и т.п.

Profitbase

PropTech

Истории успеха:

Группа «Эталон» обратилась с задачей оцифровать весь путь клиента — от выбора квартиры до выдачи ключей. Мы предложили компании использовать готовое решение Profitbase Office. Внедрение решения позволило компании сократить цикл сделки.

Компания «ФСК» Петербург искала решение для автоматизации работы с ценами, чтобы сократить время на обработку данных. Мы внедрили в работу компании систему динамического ценообразования Profitbase.ai — это позволило сократить количество ручных итераций до минимума, высвободив время аналитиков на более сложные и нетипичные процессы и задачи.

К нам обратилась компания **TEN Девелопмент** с задачей сделать работу отдела продаж прозрачной, а сам отдел — легко масштабируемым. После внедрения CRM-решения Profitbase+amoCRM удалось отследить все недочеты в процессе продажи, повысить конверсию из лида в продажу на 30%. Застройщик в дальнейшем смог быстрее масштабироваться, в три раза увеличил отдел продаж и выручку компании.

Кратко о команде Profitbase:

Команда Profitbase развивает платформу на протяжении 6 лет. На сегодняшний день клиентами Profitbase являются сотни застройщиков на территории РФ и СНГ, среди них: ГК Эталон, ГК ФСК, Рублево-Архангельское, Vesper.

Empiflow — платформа для эффективной адаптации и развития сотрудников и партнеров с готовыми программами цифрового обучения

HRTech

Empiflow

Уникальная платформа для адаптации, развития и обучения как сотрудников компании, так и ее клиентов, партнеров. В основе платформы — автоматизация и персонализация цифровых треков для онбординга и обучения, интуитивные мобильные и web-приложения, глубокая аналитика, а также готовые программы обучения от экспертов Технологий Доверия.

Может быть полезно HR-директорам, руководителям по развитию и обучению персонала, руководителям департаментов HR-технологий и аналитики, заинтересованным в повышении эффективности адаптации и цифрового обучения сотрудников.

Мария Миронова
Менеджер
TeDo

maria.mironova@tedo.ru

«Платформа для обучения и развития сотрудников с готовым контентом – это быстро, удобно и выгодно.
Компании не нужно тратить время на разработку контента, подбор оптимальной системы дистанционного обучения, настройку устройств для обучения сотрудников.
Цифровое обучение становится доступным моментально и происходит массово, своевременно, бюджетно.»

Олег Соколик
Руководитель
Empiflow

o.sokolik@empiflow-lab.ru

«Комплексное решение успешно объединяет передовые технологии Empiflow и экспертизу «Технологий Доверия» в сфере цифровизации онбординга, обучения и employee journey management.»

Выгоды от внедрения:

- Создание исключительного опыта и повышение вовлеченности сотрудников в процессе адаптации, обучения и корпоративных изменений
- Оптимизация ресурсов на адаптацию и обучение сотрудников за счет автоматизации, гибкости и прозрачности процессов
- Сокращение срока выхода новых сотрудников в зону продуктивности
- Снижение вероятности ухода новых сотрудников в период адаптации
- Укрепление бренда работодателя на конкурентном рынке труда в процессе поиска и удержания талантов

Empiflow

HRTech

Крупнейший в России провайдер цифровых услуг и решений (более 15 тыс. новых сотрудников в год)

Задача: повысить эффективность адаптации, объединив вокруг нового сотрудника в единой платформе всех, от кого зависит его максимально быстрое и комфортное включение в продуктивную работу.
Решение: автоматизация процессов обеспечивает необходимую поддержку, регулярную обратную связь и согласованную работу над поставленными целями новых сотрудников, их руководителей и HR. Интегрированные аналитические данные помогают в принятии своевременных и оптимальных решений по управлению рисками потери новых сотрудников.

Международная консалтинговая компания из «большой тройки»

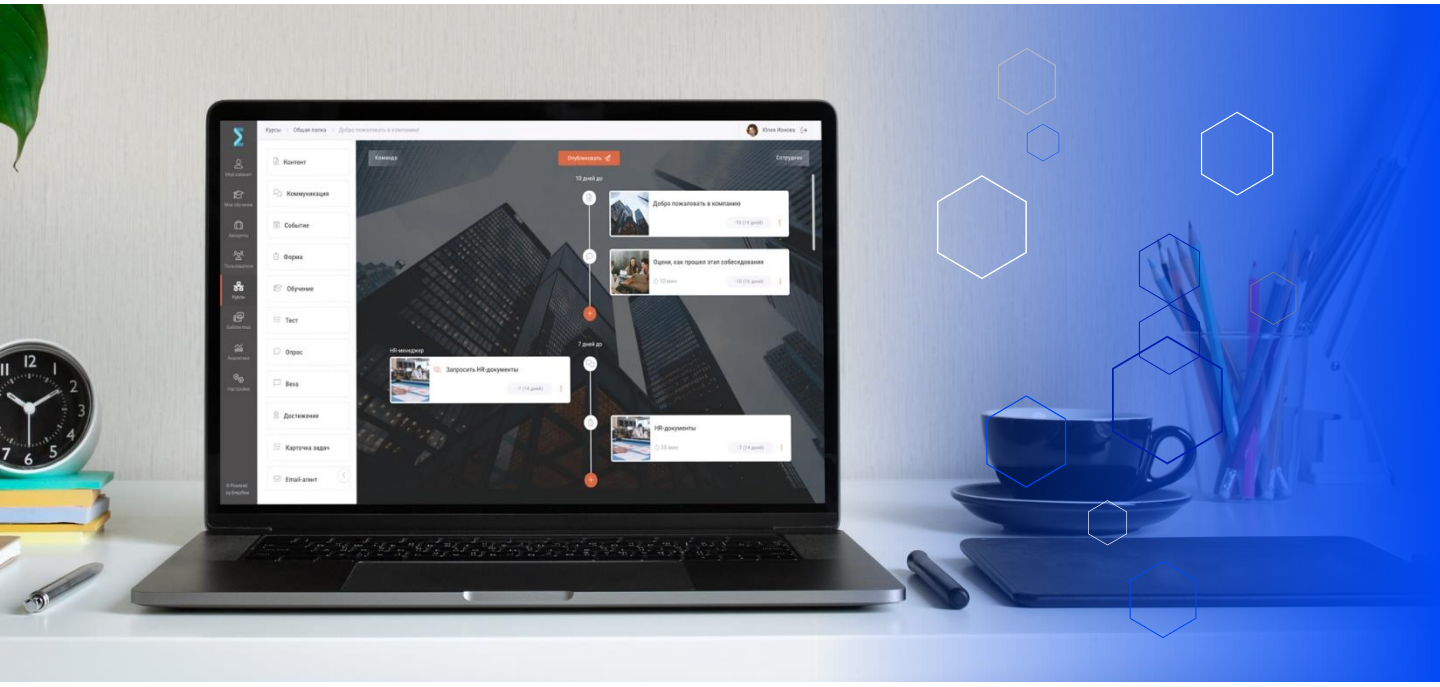
Задача: создание уникального опыта онбординга для новичков, оптимизация кросс-функциональных процессов на всех этапах интеграции новых сотрудников в компанию, начиная с pre-boarding.
Решение:

- 98/100 – удовлетворенность сотрудников программой адаптации
- 96/100 – удовлетворенность сотрудников платформой для адаптации
- 40% – сокращение трудозатрат на административные задачи в процессе онбординга

Кратко о команде TeDo и Empiflow:

Академия «Технологий Доверия»
более 20 лет создает и проводит обучающие программы для собственных сотрудников и корпоративных клиентов, среди которых 65% крупнейших компаний России из рейтинга Эксперт-400 и более 25 000 представителей разных отраслей бизнеса. Клиенты Академии высоко ценят содержание и практическую направленность программ цифрового обучения по гибким и другим востребованным навыкам.

Команда Empiflow
успешно разрабатывает и внедряет технологии для ведущих российских и международных работодателей, таких как Ростелеком и BCG, с учетом трендов и лучших практик на глобальных рынках HR и L&D Tech.



КОРП-ДЕПО — инструмент для прогнозирования и управления ликвидностью

FinTech

КОРП-ДЕПО

Инструмент для прогнозирования и управления ликвидностью, проведения конверсионных операций, управления открытой позицией.

Это терминал для корпоративных казначейств, совмещающий в себе доступ к источникам рыночных данных с транзакционными модулями для проведения операций с банками.

Владимир Карякин
Менеджер
TeDo

vladimir.karyakin@tedo.ru

Александр Дорош
Операционный директор
КОРП-ДЕПО

a.doroshl@corp-depo.ru

«

В условиях нарастающих внешних ограничений и повышенного интереса к российским финтех-стартапам решили создать российское решение для повышения эффективности казначейской функции.

На фоне ухода зарубежных решений, таких как Bloomberg и Refinitiv, многие компании столкнулись со сложностями получения котировок, размещения депозитов и заключения сделок. Решение позволит итеративно заменить ключевой функционал таких систем.

В рамках встреч с крупными российскими компаниями был подтверждён интерес к готовому депозитному модулю и перспективному информационному модулю.

»

«

Сотрудничество с TeDo в рамках объединенного решения дает нам доступ к экспертизе в области проблем корпоративного казначейства. Объединенное решение позволяет возобновить получение рыночных данных и проводить размещение/привлечение ликвидности.

В рамках пилота мы нашли ряд заинтересованных корпораций, которые подтвердили интерес к продукту.

»

Выгоды от внедрения:

- Использование транзакционных модулей по размещению депозита, привлечению кредита и совершению конверсионных операций позволяет высвободить до 2 часов рабочего времени и сэкономить на комиссии биржевых площадок миллионы рублей в год
- Получив доступ к котировкам валют, сырья и процентных ставок через информационный модуль, казначейство продолжит вести операционную деятельность в привычном режиме, имея доступ к необходимым рыночным данным

КОРП-ДЕПО

FinTech

Истории успеха:

(АО Рольф)

АО Рольф имеет счета в более чем 10 банках. Решение о том, в каком банке разместить свободную ликвидность принимается на ежедневной основе. На запрос котировок традиционным способом (e-mail/телефон) уходило до 2 часов. КОРП-ДЕПО позволил собирать ответы от банков и размещать депозит за 15 минут, получая линейку предложений и сохраняя историю переговоров.

(ПАО «НГК «Славнефть»)

ПАО «НГК «Славнефть» размещает средства группы подчиненных компаний. Наше решение позволило автоматически запрашивать котировки на всю сумму с разбивкой итогового депозита на отдельные операции для загрузки в учетные системы как компании, так и принимающего депозит банка.

Кратко о команде TeDo и КОРП-ДЕПО:

Технологии Доверия
Профессиональные консультанты с многолетним опытом реализации проектов в области оптимизации и цифровизации казначейской функции крупнейших компаний.

КОРП-ДЕПО
Команда включает в себя профессионалов биржевого рынка
с опытом создания внебиржевых информационных платформ (RTS Board) и взаимодействия с крупнейшими вендорами рыночной информации.

Raidboss — платформа для геймификации процессов

HRTech

Raidboss

Платформа-конструктор с множеством механик геймификации и бесшовной интеграцией с вашими инструментами. Упрощает онбординг, обучение и адаптацию, увеличивает длительность работы сотрудников.

Целевая аудитория — компании со штатом более 250 человек.

Елена Абрукина
Старший консультант по программам мотивации сотрудников
TeDo
elena.abrukina@tedo.ru

Программа признания уже существовала в фирме, однако это был международный проект и от него пришлось отказаться. Сотрудники активно принимали участие в программе, в связи с этим был сделан вывод, что существует потребность в программе признания. «Raidboss» — локальный провайдер, который предлагает геймифицированную платформу программы признания. Поэтому было принято решение о проведении пилота.

Программа позволяет получить от коллег признание и поддержку, познакомиться ближе в более неформальной геймифицированной среде, получить приятный бонус (подарок) — все это в том числе помогает укрепить корпоративную культуру и улучшить взаимоотношения внутри коллектива, повысить показатель удержания персонала, повысить эффективность.

Пилотный проект проходил внутри одного департамента фирмы.
Были протестированы следующие механики:

- Благодарность
- Индивидуальные челленджи
- Групповые челленджи
- Активация подарка
- Квиз

Пилотный проект считаю успешным, так как была высокая вовлеченность пользователей платформы. Процент активных пользователей — более 50%.

Выгоды от внедрения:

- Повышаем вовлеченность сотрудников в процессы
- Помогаем удерживать ценные кадры и мотивируем их с помощью бонусной программы
- Усиливаем горизонтальные связи в коллективе и реализуем программы признания
- Снижаем уровень выгорания

Raidboss

HRTech

Истории успеха:

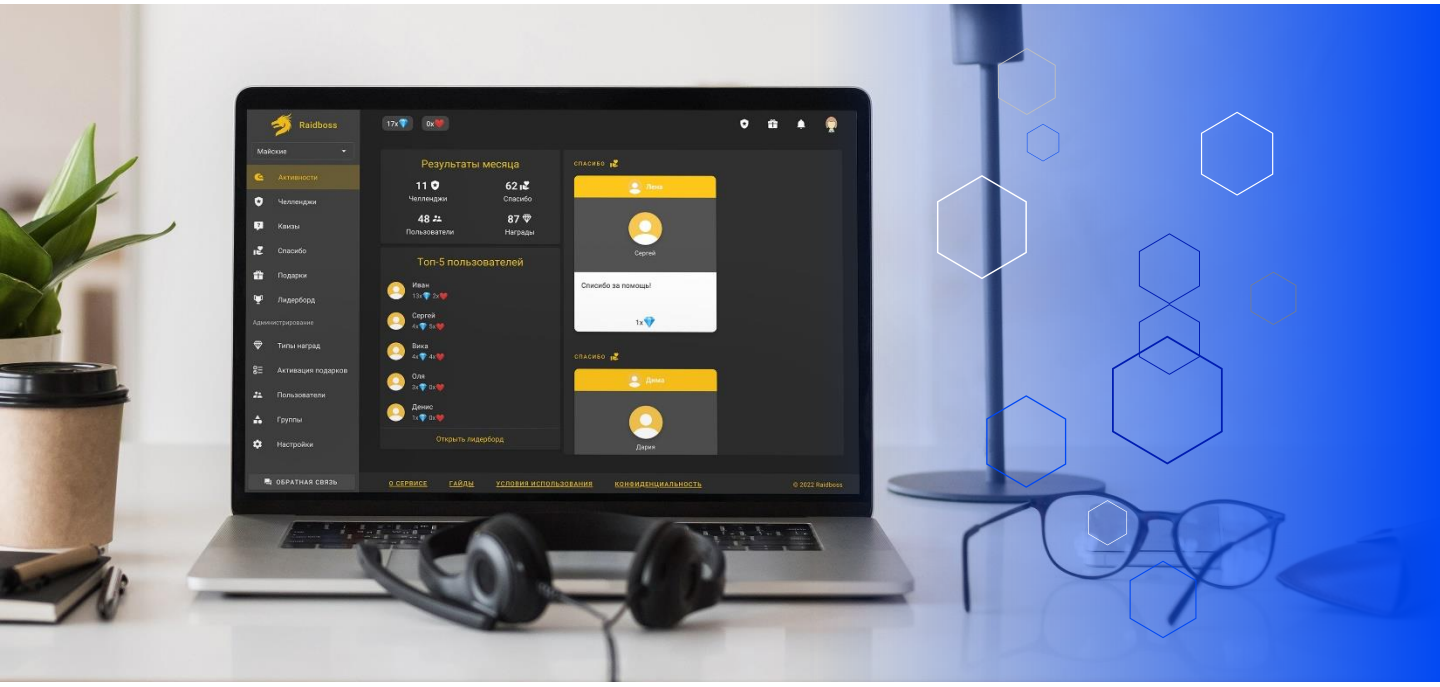
Служба поддержки в крупной IT-компании

Команда одного из подразделений Uber находилась в поиске решения проблемы ухудшения социальных связей после перехода на «удаленку».
Для ее решения была спроектирована и внедрена программа признания в виде чат-бота для Slack-мессенджера.

Результаты:
Более 50% команды активно пользуются интеграцией на базе нашей платформы.
По итогам 6 месяцев использования уровень удовлетворенности своей работой вырос у 64% членов команды.

Кратко о команде Raidboss:

Команда профессионалов, более 10 лет занимающаяся созданием инновационных продуктов и IT-сервисов. Геймифицирует процессы в IT-компаниях, банках и производственных компаниях.



ЦеновикPRO — решение для прогнозирования цен на ТМЦ и управления рисками поставок с технологией AI

AI

ЦеновикPRO

SaaS-система для прогнозирования и управления риском изменения цен на ТМЦ за счет методологии и стратегии TeDo и модуля прогнозирования ЦеновикPRO.

Решение будет полезно крупному бизнесу, в частности, директорам по закупкам с высокой долей затрат на закупки в структуре себестоимости.

Продукт решает следующие задачи:

- экономия бюджета закупок;
- выявление рисков повышения цен.

Анна Бузова
Директор практики оптимизации закупок TeDo

anna.buzova@tedo.ru

Михаил Дружинин
CEO
ЦеновикPRO

md@cenovik.pro

«В эпоху сверхскоростей и высокого уровня неопределенности скорость получения информации и ее точность являются серьезным конкурентным преимуществом. Интегрированное решение TeDo и ЦеновикPRO позволяет максимизировать наши преимущества и предложить клиенту актуальный и востребованный в текущих реалиях продукт.»

«Успех в управлении рисками складывается из двух составляющих: умение выявлять риск и правильно на него реагировать. В совместном решении нам удалось совместить работу AI-модуля предиктивной аналитики с методологией и экспертизой TeDo в сфере ценообразования и закупок.»

Выгоды от внедрения:

3-10% Экономия бюджета закупок

Снижение рисков финансовых потерь

Увеличение скорости принятия управленческих решений

ЦеновикPRO

AI

Истории успеха:

В период акселерационной программы был реализован кейс на исторических данных по сравнению фактической цены и прогнозной цены на электродвигатель АИР 132 в 2021-2022 годах.

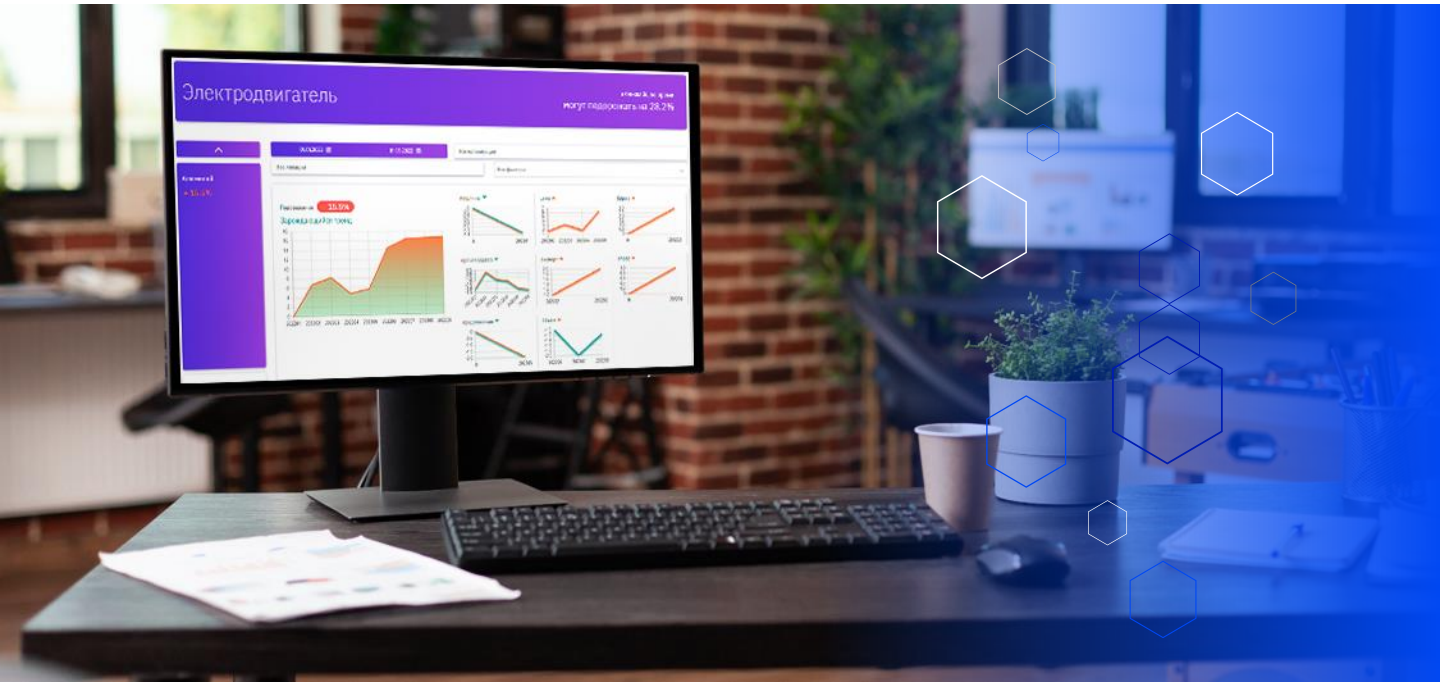
Решение показало точность прогнозирования **96%**. При бюджете закупок на электродвигатели в **200 млн. рублей** экономия бюджета при внедрении продукта оценивается в **23%** или **46 млн. рублей**.

Нашей командой был сформирован список из 15 потенциальных заказчиков. 4 корпорации из отраслей ТЭК, Металлургия и Нефтехимия подтвердили заинтересованность во внедрении решения.

Кратко о команде TeDo и ЦеновикPRO:

Технологии Доверия — самая сильная команда по оптимизации закупок в СНГ, реализовавшая более 30 проектов. Участники команды — известные эксперты на рынке: авторы книг и статей по закупкам.

ЦеновикPRO — разработчик решений для автоматизации ценообразования и закупок. Клиентами компании являются АЛРОСА, Сбер, Почта России, Метрополитен СПБ и др. Участники команды — разработчики профстандарта: специалист по прогнозированию и экспертизе цен.



StartExam — гибкая система для оценки и развития сотрудников

HRTech

StartExam

Платформа автоматизирует оценку персонала и кандидатов как в рамках разового проекта, так и на постоянной основе. Позволяет реализовать тестирование любой сложности на основе методологии клиента, бесшовно интегрируясь в ИТ-инфраструктуру.

Поможет руководителям отделов обучения и развития персонала, а также HR-департаментам средних и крупных компаний проводить профессиональное тестирование персонала и кандидатов, включая видеоинтервью.

Мария Фролова
Старший специалист по обучению и развитию
TeDo
maria.frolova@tedo.ru

«Заявленный функционал продукта позволял целиком закрыть внутренние потребности TeDo в тестировании знаний и навыков сотрудников. Это очень гибкая платформа, которая позволит создать индивидуальное решение под себя с учетом особенностей ваших бизнес-процессов. В рамках пилота мы проверили удобство тестирования знаний, возможности аналитики, а также функционал автоматической и ручной оценки ответов. Пилот подтвердил свое удобство и эффективность.»

Выгоды от внедрения:

- Позволяет оперативно получать объективные данные об уровне знаний персонала. Например, знание техник безопасности, ассортимента, акций и других внутренних стандартов. Благодаря этому — точечно определить программы обучения
- Позволяет оценить уровень знаний у входящего потока кандидатов. Особенно актуально при массовом подборе. Экономия ресурсов, которые команды рекрутмента тратят на совсем нерелевантных кандидатов
- Платформа позволяет реализовать сценарии тестирования без ограничений со стороны платформы
- Бесшовная интеграция продукта для обмена данными, в частности: получение списка тестируемых, передача результатов тестирования

StartExam

HRTech

Истории успеха:

Сибур

Задача: сократить количество аварий, происходящих по вине человеческого фактора.

Решение: автоматизировали микротестирование для выхода на смену производственных сотрудников на 12 предприятиях. А также процедуру ежегодной аттестации.

Результат: – 60% инцидентов по вине персонала.

Бургер Кинг

Задача: сократить время найма на массовых позициях.

Решение: автоматизация тестирования при найме. Интеграция с ATS Huntflow, SMS-шлюзом и ботом. Использование ипсативного опросника, собственной методологии тестирования.

Результат: ежедневное тестирование более 300х кандидатов. Найм 10 тысяч качественных сотрудников в Москве и ещё 10 тысяч в регионах России за 6 месяцев.

Кратко о команде StartExam:

Лидер в автоматизации оценки персонала и кандидатов. На рынке с 2006 года. Платформой пользуются средние и крупные компании России, среди которых: Сбер, Совкомбанк, Ренессанс Кредит, МТС, Теле2, Билайн, Мегафон. Тесты ежегодно проходят больше 5 миллионов раз.

Полностью российская разработка. Работаем на инфраструктуре VK Cloud Solutions. Соответствие 152-ФЗ. Резидент «Сколково».

Финансист — система для финансового планирования, формирования управленческой отчетности и визуализации данных

Automation

Финансист

Комплексная система для финансового планирования, формирования управленческой отчетности и визуализации данных. За счет полной автоматизации процессов и быстрой интеграции с 1С помогает собственникам и топ-менеджерам компаний контролировать эффективность бизнеса в режиме реального времени.

Иван Колодеев
Менеджер
TeDo
ivan.x.kolodeev@tedo.ru

В современном мире финансовые специалисты не должны заниматься обработкой данных, а выявлять и контролировать риски, прогнозировать развитие, принимать оперативные и стратегические решения на основе постоянно актуальной информации.

Финансист помогает формировать финансовую информацию о компании в реальном времени, автоматизируя этап обработки данных. В рамках акселератора мы рассмотрели решение Финаудит — для максимизации скорости поставки готового результата за счет автоматической подготовки отчетов, используемых при аудите и финансовом анализе компаний.

Выгоды от внедрения:

Внедрение сервиса Финансист позволяет:

- существенно экономить время собственника или финансового директора на составление отчетности, и позволяет ему сконцентрироваться на принятии управленческих решений
- заблаговременно определять риск возникновения кассовых разрывов и избегать их
- не допускать перерасхода за счет платежного календаря и связки с бюджетом
- сокращать нерентабельные направления и зарабатывать больше

Финансист

Automation

Истории успеха:

В октябре 2021 года в Финансист обратилась торгово-розничная компания с несколькими филиалами. Основная задача, которую ставил перед собой заказчик — внедрить управленческий учет, который позволял бы анализировать показатели по каждому ЦФО отдельно, так как до этого учет в компании велся «котловым методом».
Для решения этой задачи была разработана структура отчетности и произведена интеграция сервиса Финансист с 1С.

Благодаря внедрению сервиса собственникам удалось:

- сократить прямые расходы на 12%. Провели анализ текущих расходов, и выяснили, что один из филиалов убыточен;
- увеличили маржинальность на 8%. Нашли низкомаржинальные номенклатуры, пересобрали товарный ряд.

Финансовый директор строительной компании обратился к команде сервиса Финансист с задачей внедрить решение, которое позволяло бы:

- предупреждать кассовые разрывы;
- не допускать перерасхода материалов;
- сократить время на ведение управленческого учета.

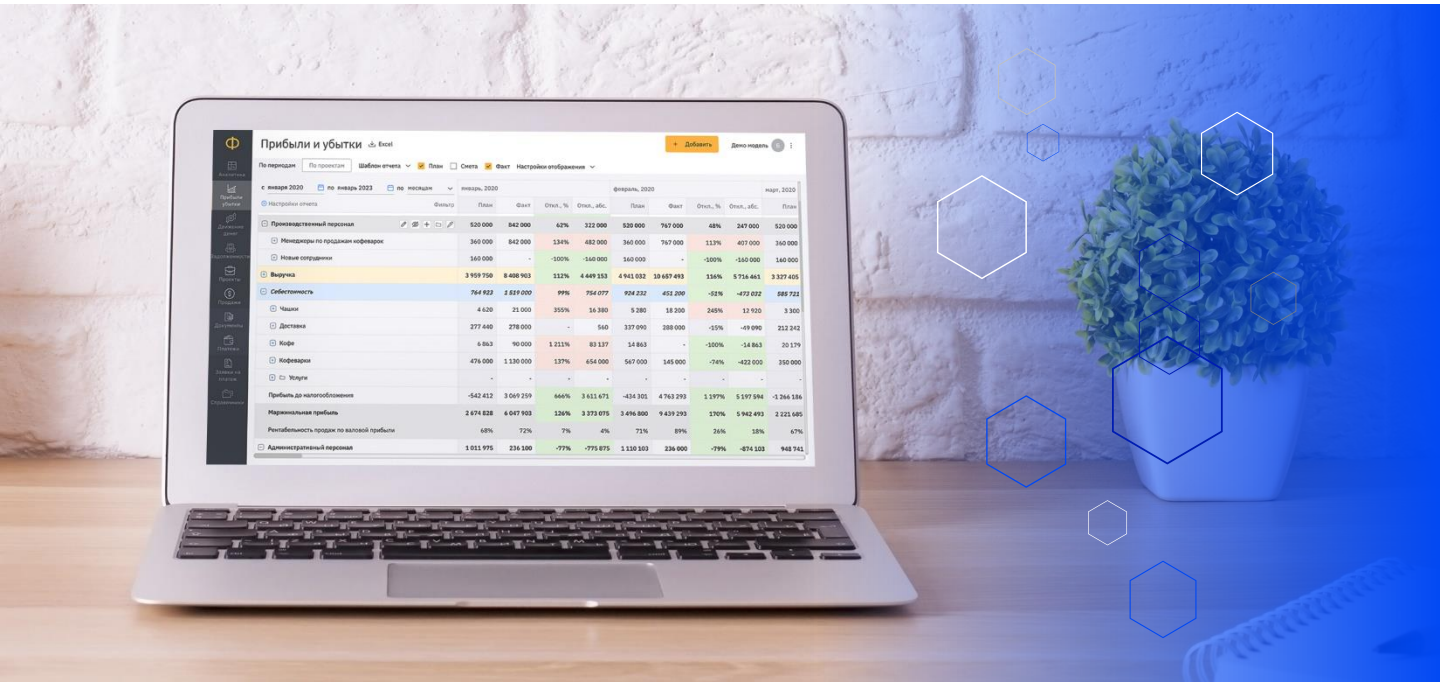
Для решения этой задачи была разработана структура отчетности и произведена интеграция сервиса Финансист с 1С и банками.

Благодаря внедрению сервиса компании удалось:

- избегать кассовых разрывов;
- снизить перерасход материалов до 0;
- существенно сократить время составления отчетности.

Кратко о команде Финансист:

Финансист — команда, создавшая сервис управленческого учёта и аналитики, подходящей для любой сферы бизнеса. Помогаем финансовым директорам увеличить эффективность работы финансовой службы, а собственникам получать отчётность в режиме «онлайн».



Тим-Фактор — платформа для сбора, визуализации и анализа данных с инженерного оборудования

PropTech

ТИМ-Фактор

Комплексная платформа для сбора, визуализации и анализа данных с инженерного оборудования для владельцев (CEO, главных инженеров, CFO) объектов недвижимости и управляющих компаний, помогающая эффективно и надежно организовать эксплуатацию инженерного оборудования объекта недвижимости.

Любовь Солонина
Директор практики оказания консультационных услуг в секторе недвижимости
TeDo
lyubov.solonina@tedo.ru

«Для нас очевиден потенциал развития технического решения команды ТИМ-Фактор в рамках деятельности отдела/компании для взаимодействия с нашими Клиентами в секторе жилой и коммерческой недвижимости в России.

Данное решение позволит сделать уникальный продукт, отвечающий текущим требованиям рынка в сфере IoT для недвижимости.»

Выгоды от внедрения:

Организация эффективной эксплуатации инженерного оборудования при которой:

- происходит снижение затрат на энергоресурсы **≈ 15%**
- снижается потребность в оперативном персонале **до 2-х раз**
- возможно снижение арендных ставок без снижения маржинальности объекта
- формируется подтверждённая отчетность и цифровой след для менеджмента и акционеров

ТИМ-Фактор

PropTech

Истории успеха:

Владелец бизнес-центра класса А внедрил систему для снижения невозвратных затрат на оплату энергоресурсов:

- была разработана конфигурация проекта и внедрена платформа ТИМ-Фактор как рабочий инструмент службы эксплуатации;
- снижены затраты на электроэнергию > 1,5 млн ₽ в год, на оперативный персонал в 2 раза; выявлены ошибки в эксплуатации и предотвращены аварийные ремонты.

Владелец объекта недвижимости обратился с запросом на проведение обследования его собственности на предмет его технического состояния:

- для ее решения было предложено провести диагностику через сервис ТИМ-Фактор Экспресс;
- после 2-х месяцев диагностики выявлены факты некорректной работы оборудования и подготовлены рекомендации по оптимизации режимов работы, которые, например, позволят экономить более 20 тысяч рублей в месяц на потребление электроэнергии и до 40% в год холостой наработки по одной из инженерных систем.

Кратко о команде ТИМ-Фактор

Мы — квалифицированная команда экспертов из НТЦ Эффективность и Технологий доверия.

Имеем практический опыт как в ИТ-секторе, так и в промышленности (строительство, эксплуатация недвижимости, энергетика и др.), поэтому знаем о всех проблемах эксплуатации инженерных систем не понаслышке.

Наше решение уже принесло пользу компаниям из коммерческой и жилой недвижимости, складской логистики, ритейла.

HRlink — решение для обеспечения кадрового документооборота (КЭДО)

HRTech

HRlink

Решение для кадрового электронного документооборота позволяет подписывать **более 200 типов** кадровых документов дистанционно. За **10 минут** создавать электронно-цифровую подпись для сотрудников без визита в удостоверяющий центр. Управлять сроками подписания документов и контролировать весь процесс.

Помогает HR-директорам, руководителям отделов кадров, HR BP, а также IT-директорам и генеральный директорам оптимизировать кадровый бюджет, уменьшить сроки подписания кадровых документов.

Юлия Тимирязева
Старший менеджер
TeDo

julia.timiryazeva@tedo.ru

«Интегрированное решение объединяет практику лучших экспертов по кадровому делопроизводству и профессионально разработанный продукт, технически проверенный продукт, что делает подход к переходу на КЭДО комплексным и безболезненным для нашего клиента.

Большим преимуществом работы с HR-link считаем их нацеленность на развитие продукта, добавление новых функциональных блоков для улучшения пользовательского опыта.»

Оксана Олексюк
Руководитель партнерского канала HRlink

ooleksyuk@hr-link.ru

«Мы подготовили интегрированное предложение, чтобы усилить продукт и обеспечить клиента не только техническим решением, но и юридически безопасным оформлением перехода на КЭДО:
- ускоряет и сокращает расходы на рутинные операции КДП;
- управляет рисками потери кадровых документов и получения штрафов;
- повышает привлекательность компании для молодых соискателей.»

Выгоды от внедрения:

- Ускоряется процесс подписания документов **с 3х дней до 30 минут**
- Снижаются затраты на кадровый документооборот в **10 раз**
- Минимизируются **риски получения штрафов**
- Сокращается количество отказов от принятых офферов до **85%**
- Усиливается **HR-бренд** компании

HRlink

HRTech

Истории успеха:

В известной российской розничной сети супермаркетов работает больше 20 тыс. сотрудников, которые живут в 56 городах страны.

Для того, чтобы подписать с ними любые кадровые документы, приходилось тратить время и деньги на пересылку бумажных оригиналов.

Стоимость только одного письма с уведомлением — 320 рублей, а ежемесячно отдел кадров нанимает около 1500 новых сотрудников по всей стране. Оформление затягивалось на несколько дней из-за необходимости пересылать «бумажный» трудовой договор и другие документы о приеме на работу.

Компания внедрила решение для кадрового электронного документооборота (КЭДО).

После внедрения сервиса:

1. Процесс подписания документов с сотрудниками сокращен с 3 дней до 30 минут;
2. Затраты на кадровый документооборот уменьшились в 10 раз;
3. При увеличении штата почти в 2 раза, отдел кадров остался прежним;
4. Затраты времени HR-специалистов на рутинные операции сократили в разы;
5. Повысили лояльность сотрудников, которые оценили прогрессивность цифрового HR.

Кратко о команде TeDo и HRlink:

Технологии Доверия

Мы помогаем с прохождением проверок Трудовой Инспекции и Роскомнадзора, методологией при адаптации кадровых бизнес-процессов при внедрении новых автоматизированных систем.

HRlink

Создали первую в РФ платформу для кадрового электронного документооборота.

HRlink имеет внушительный опыт работы с крупнейшими игроками рынка в отраслях: e-commerce, логистика, фармацевтика, ритейл. Решением пользуются 400+ компаний с 700 000 сотрудниками.

Loginom — аналитическое решение, охватывающее все процессы от сбора до построения модели данных и визуализации

Automation

Loginom

Low-code платформа для реализации всех аналитических процессов: от интеграции и подготовки данных до моделирования, развертывания и визуализации.

С помощью решения руководители подразделения аналитики и ИТ-департамента смогут создавать многоступенчатые алгоритмы различных бизнес-процессов, строить поток внутренних операций, создавать многоэтапные алгоритмы для подтверждения алгоритмов расчета сумм, писать макросы для оптимизации процессов.

Александр Григорук
Консультант
TeDo

aleksandr.grigoruk@tedo.ru

Алексей Арустамов
Директор
Loginom Company

alexey.arustamov@loginom.ru

«В последнее время наши клиенты все чаще сталкиваются с новыми задачами организации процесса с применением отечественных инструментов для обработки и повышения качества данных. В рамках программы мы оценили решение на базе платформы Loginom и разработали совместное решение, способное решать различные задачи при работе с данными.»

«Компания более 20 лет специализируется на разработке систем для глубокого анализа данных. Помогаем внедрять инновации, принимать более обоснованные и правильные управленческие решения для увеличения прибыли и снижения затрат.»

Выгоды от внедрения:

Решение позволяет:

- структурировать различные данные из большого количества разрозненных источников, свести к единому формату, выявить и извлечь все пропуски и ошибки, а также повысить качество этих данных. Более чем на 70% ускорить сроки обработки задач, связанных с данными
- подготовить модели данных для проектирования и реализации управленческих дашбордов по бизнес-требованиям с учетом пользовательских сценариев использования
- построить различные финансовые отчеты
- снизить расходы и увеличить доходы, выявить фактическую последовательность действий, чтобы убрать неэффективные сценарии выполнения бизнес-процесса, а также разработать и предложить решение по их автоматизации

Loginom

Automation

Истории успеха:

Кто: крупная корпорация по производству продукции для здравоохранения и личной гигиены.

Цель: построение финансового отчета в разрезе контрагентов за три года.

Задача: получен набор данных, который нужно было обработать, почистить и привести в формат, необходимый для расчета регрессионной модели и построить финансовые отчеты — весь ETL-процесс.

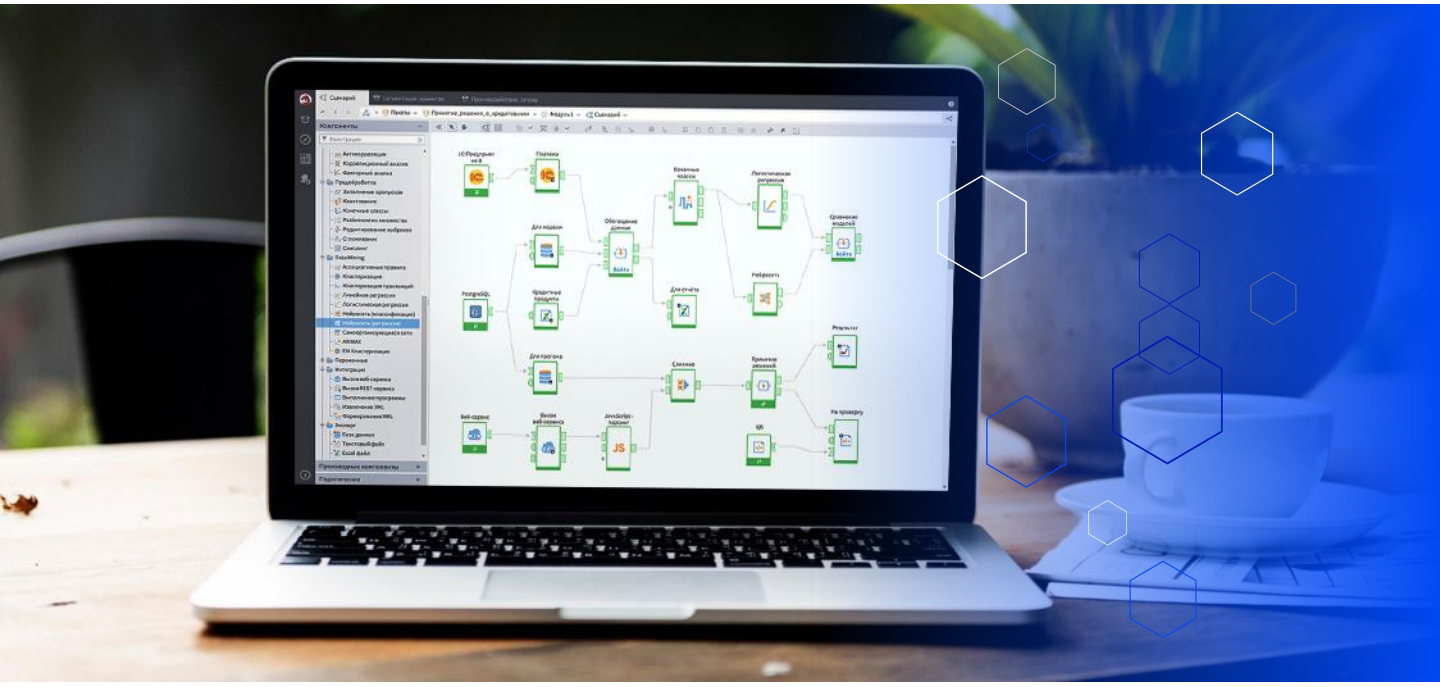
Решение: проведена обработка, чистка и сведение данных к единому формату по продажам, реализация и подбор наилучшей регрессионной модели для оценки спроса товара с дальнейшим построением матрицы эластичности и перекрестной эластичности товаров компании и конкурентов.

С помощью написания макросов собрали более 50 источников данных. Более 10 систем источников (линковались к другим различным системам и базам), которые нужно было агрегировать. Были сделаны расчетные показатели.

Кратко о команде TeDo и Loginom:

Технологии Доверия
является одной из ведущих аудиторско-консалтинговых компаний на рынке с более чем 30-летним опытом. В офисах «Технологий Доверия» в 11 городах России работают более 3 700 специалистов. Мы используем свои знания, богатый опыт и творческий подход для разработки практических советов и решений.

Loginom Company
Компания на рынке уже более 20 лет, является профессиональным разработчиком продуктов и решений в области анализа данных.
У команды более 300 выполненных проектов, среди которых: Росбанк ДОМ, Интер РАО, Красцветмет, НОРНИКЕЛЬ, ДГК, ERG, Альфа - Капитал, УралХим, Банк России.



SECURITM — экспресс-оценка соответствия SWIFT Customer Security Controls Framework

Кибер-безопасность

SECURITM

Сервис управления на базе риск-ориентированного подхода для корпоративных служб информационной безопасности для проведения обязательной внешней оценки соответствия требованиям SWIFT CSCF. Реализует управление рисками безопасности, контроль соответствия требованиям, учет активов, планирование и контроль внедрения защитных мер, поддержку операционной работы служб безопасности.

Олег Валеев
Менеджер
TeDo

oleg.valeev@tedo.ru

«Основная идея решения — оптимизировать процесс проведения оценок соответствия SWIFT. Решение позволяет минимизировать трудозатраты за счет мастера оценки, автоматизации типовых задач и использования результатов предыдущих проектов.
В ходе пилотного проекта мы проверили наш подход к проведению оценок соответствия и получили положительную обратную связь, а также список стандартов помимо SWIFT, которые будут интересны клиентам.»

Николай Казанцев
CEO
SECURITM

nk@securitm.ru

«Совместное решение — это возможность для нас дополнить SECURITM экспертизой и опытом профессионалов из команды TeDo. Для клиентов TeDo услуги аудита на базе SECURITM — это возможность, решая привычную задачу внешнего аудита, получить 2X пользы и сократить свои издержки на безопасность.
В пилотном проекте мы сделали в SECURITM мастер-оценки по SWIFT CSCF и готовы масштабироваться на другие стандарты.»

Выгоды от внедрения:

- **Снижение ручного труда** на первичную оценку соответствия за счет нового автоматизированного подхода на **20-40%**
- **Сокращение сроков проекта по проведению оценки** за счет исключения промежуточной рутины до **2 недель**
- **Минимизация затрат** на проведение последующих оценок за счет единой базы проверок до **40%**
- **Доступ к sGRC-системе** для управления всеми процессами информационной безопасности на **1 год**
- **Сквозная оценка** соответствия множеству регуляторных требований и стандартов по ИБ в единой системе

SECURITM

Истории успеха:

Кибер-безопасность

Помимо обязательности внешнего аудита информационной безопасности мы сделали акцент еще на 2-х вызовах наших заказчиков:

1. На классический ручной аудит уходит много времени, компания теряет время и деньги;
2. Контролировать соответствие требуется регулярно, а результаты предыдущих оценок часто не используются.

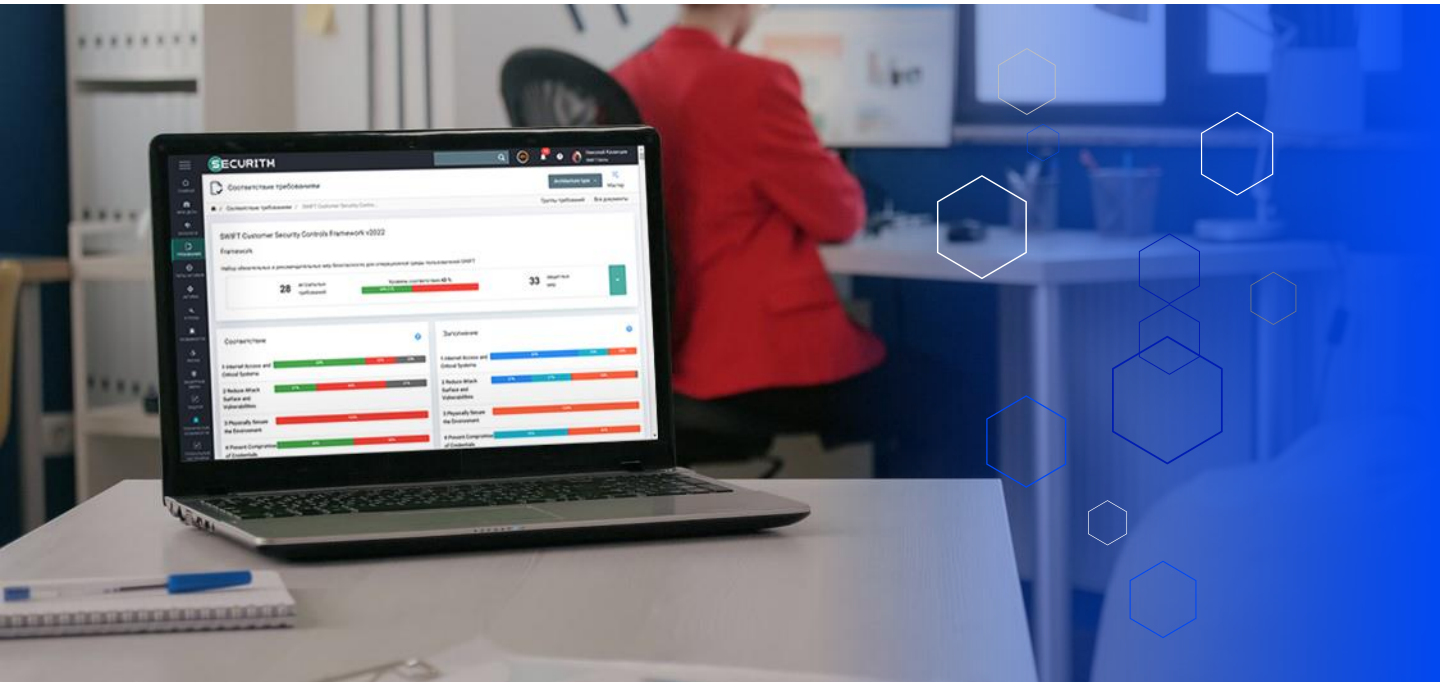
Предложив автоматизированное решение, экономящее время и средства, вначале мы столкнулись с непониманием потенциальных заказчиков — никто не проводил такие аудиты. Но при детальном рассмотрении плюсы от такого решения стали очевидны.

SECURITM — это не только аудиты по SWIFT, но и контроль соответствия по любым стандартам в области безопасности, управления рисками, активами, процессами безопасности. Один раз оказав заказчику услугу на базе SECURITM мы получаем высокую вероятность повторных продаж.

Кратко о команде TeDo + SECURITM

Мы — команда, специализирующаяся в области кибербезопасности финансового сектора (ТОП-10 банков, Visa), обладающая мировой экспертизой по аудиту и приведению инфраструктур в соответствие требованиям международных стандартов по информационной безопасности. В нашу команду входит более 30 экспертов в области информационной безопасности, которые имеют опыт участия в проектах для крупных финансовых организаций.

Оценка соответствия проводится совместно с нашим партнером — компанией SECURITM, которая разработала sGRC-систему для управления информационной безопасностью.



VERSPEAK — сервис синхронного перевода

AI

VERSPEAK

Облачный сервис синхронного перевода, платформа для переводчиков и слушателей, а также маркетплейс из более чем 3000 переводчиков. Решение для лиц, ответственных за организацию и проведение онлайн/ офлайн/ гибридных мероприятий с синхронным переводом.

Задача клиента — найти универсальное решение, готовое быстро и с наименьшими издержками обеспечить любое мероприятие профессиональным синхронным переводом.

Данил Клименко
Консультант
TeDo

danil.klimenko@tedo.ru

«Технологии Доверия» часто сталкиваются с необходимостью лингвистической поддержки. Основные трудности: сложность организации переводческих кабин, отсутствие переводчиков со знанием редких языков в штате, уход с российского рынка крупных ВКС-систем со встроенным сервисом для синхронного перевода.

По результатам работы с продуктом VERSPEAK отдел переводчиков и отдел сопровождения сделок были удовлетворены функционалом, простотой использования, широким спектром языковых пар и возможностью быстро организовать синхронный перевод. Данное решение отвечает всем требованиям потенциального заказчика.»

Выгоды от внедрения:

- Отделу перевода TeDo больше не нужно использовать обходные пути для подключения к онлайн-мероприятию, они подключаются сразу в удобную виртуальную кабину VERSPEAK
- Отдел сделок может проводить переговоры с иностранными заказчиками на его родном языке

VERSPEAK

AI

Истории успеха:

Одна из крупнейших автомобильных немецких компаний обратилась с задачей упрощения организации синхронного перевода внутренних оффлайн и онлайн-мероприятий для мультиязычных офисов и сотрудников компании.
На онлайн-мероприятиях, где часто привлекался сторонний переводчик, возникали проблемы с его подключением, качеством звука и компетенциями переводчика. На оффлайн-мероприятиях была необходимость аренды синхронного оборудования и оплаты командировочных для штатного переводчика.

Для решения этих проблем была предложена схема покупки пакета платформы VERSPEAK на n-ное количество часов, компания могла сама решать, как им использовать часы на оффлайн или онлайн-митингах. Для онлайн-мероприятий было решено использовать услугу подбора переводчика VERSPEAK и платформу VERSPEAK — для стабильности связи и профессионализма переводчика. Для оффлайн-мероприятий штатные переводчики компании подключались к платформе VERSPEAK и переводили мероприятие удаленно, не приезжая на место проведения мероприятия.

Результаты: экономия около 90% времени для организации синхронного перевода. На 30% экономия бюджета. Коммуникация и операционная составляющая компании выросла в 2 раза (со слов клиента) из-за качественного быстрого перевода и улучшенного понимания мультиязычного коллектива.

Кратко о команде VERSPEAK:

Команда VERSPEAK специализируется в области облачных технологий синхронного перевода, имеет большой опыт в переводческой составляющей внешних/внутренних онлайн, оффлайн и гибридных мероприятий. Имеет опыт работы с крупнейшими бизнес-игроками (Mondelez, Росконгресс, Газпром-Нефть, Tinkoff Family, Росбанк, Allianz Group) в организации лингвистической поддержки крупнейших мероприятий до 50 000 человек в одной сессии (Экспо-2020 Дубай, Газпром-Арена, ПМЭФ-2021). Благодаря опыту профессиональных переводчиков в команде разработали и внедрили удобную виртуальную кабину переводчиков, также в разработке удобное end-to-end решение видеоконференц-системы с синхронным переводом.

Konnektu CDP — платформа по управлению данными и взаимодействию с потребителями

PropTech

Konnektu CDP (Customer Data Platform)

Многофункциональная CDP-платформа по управлению данными, взаимодействию с потребителями, автоматизации маркетинга и программ лояльности в торговых центрах.

Позволяет владельцам девелоперских компаний, коммерческой недвижимости (торговые центры, спортивные клубы, FMCG, банки и др.) сделать единый профиль клиента из разрозненных баз данных, создать и запустить программу лояльности.

Кирилл Гильфанов
Старший Консультант практики оказания консультационных услуг в секторе недвижимости
TeDo
kirill.gilfanov@tedo.ru

«Мы видим существенные перспективы для дальнейшего сотрудничества с командой Konnektu в секторе digital-трансформации девелоперских компаний, собственников коммерческой недвижимости, спортивных клубов России, а также аналитического потенциала в консалтинге с учетом IoT-технологий.

Данное решение позволит вывести взаимодействие офлайн-пользователей на новый уровень в прозрачном поле цифровой зрелости компаний.

На данном этапе пилотный проект находится в стадии взаимодействия с потенциальными клиентами рынка и корректировкой стратегии развития совместного продукта в ближайшей перспективе.»

Выгоды от внедрения:

- CDP-решение позволяет собирать, сохранять, сегментировать, агрегировать, активировать (передавать) данные и многое другое.
- Способность заменить CRM-решения SAS, SAP, Oracle, Adobe и других западных игроков, которые предлагали рынку платформенные решения для маркетинга.

Konnektu CDP

PropTech

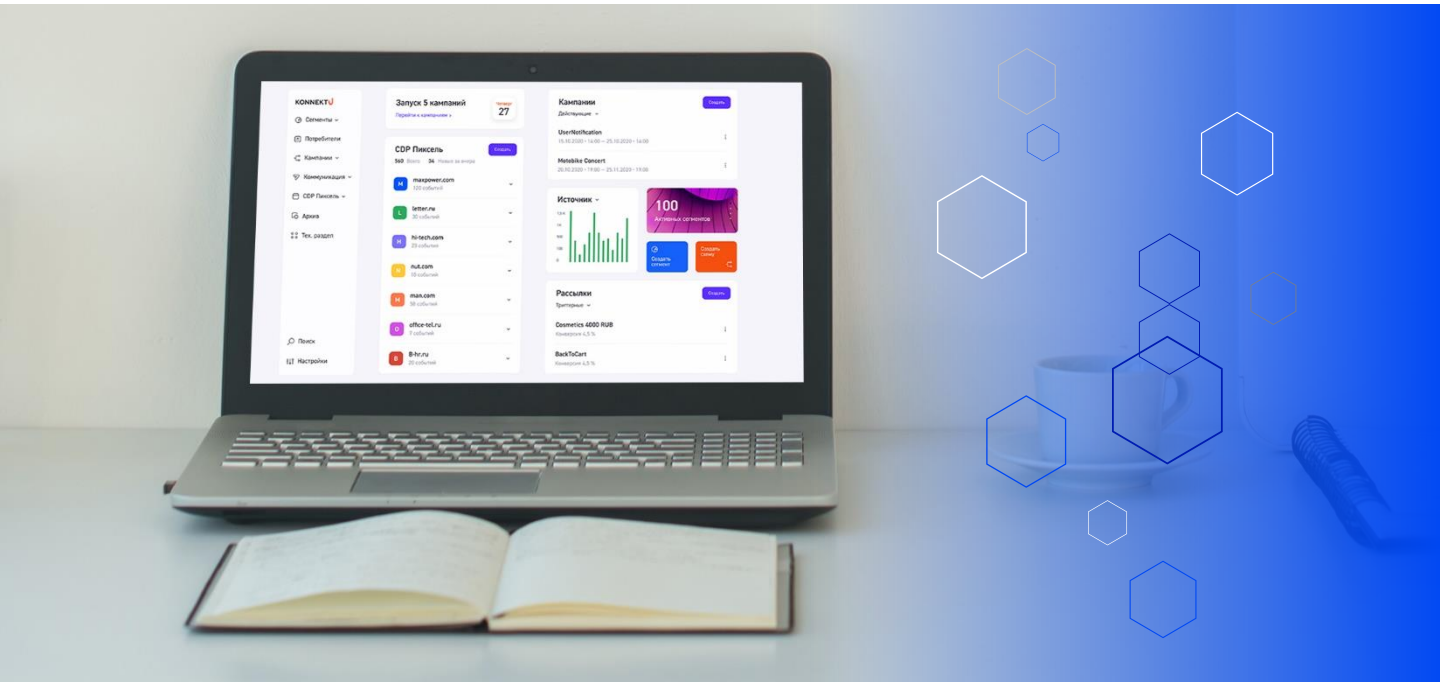
Истории успеха:

Застройщик ФСК — лучшее внедрение CDP в РФ (гран-при Russian Mixx Awards) и одна из самых зрелых компаний с точки зрения цифровой трансформации маркетинга в мире (по системе оценки Google & BCG). Благодаря Konnektu CDP ФСК смог уменьшить стоимость звонка на 25%, увеличить количество конверсий из звонка в сделку вдвое.

Более 25 ТЦ в России используют программу лояльности и мобильное приложение Konnektu, это позволяет снизить отток клиентов из ТЦ.

Кратко о команде Konnektu CDP:

Мы — команда, которая включает в себя людей, построивших свои карьеры в CRM маркетинге, Data Driven маркетинге, на рынке медийной рекламы, рынке построения программ лояльности и запуске федеральных промо-кампаний, а также аналитике. Выходцы из телекома, рекламных агентств, IT-компаний и CRM, лекторы в ведущих университетах страны (НИУ ВШЭ, МГУ, РАНХиГС). Мы разработали интегрированное с Российским рынком стабильное ПО для маркетинга и гордимся им.



TraceAir — международная веб-платформа для контроля строительства на основе данных с дрона

PropTech

TraceAir

Международная веб-платформа для контроля строительства на основе данных с дрона.

Предоставляет застройщикам, подрядчикам и управленцам повышенный контроль и «прозрачность» производства, качественное краткосрочное планирование, улучшенную коммуникацию и быстрое принятие управленческих решений.

Роман Агибалов
Старший Менеджер
TeDo

roman.agibalov@tedo.ru

«В условиях прекращения сотрудничества с польским подразделением PwC по услуге аэромониторинга и вектора на импортозамещение мы рассматриваем TraceAir как отечественного подрядчика по работе с клиентами в России.»

Выгоды от внедрения:

- На 15% проект рентабельнее, так как позволяет обнаружить завышенные объемы выполненных работ
- Веб-платформа одновременно доступна всем подрядчикам и заказчикам (до 1000 человек). Эффективность коммуникации между участниками строительного процесса увеличивается в 8 раз
- Альтернатива классической геодезической съемке — 1 день вместо 30 дней

TraceAir

PropTech

Истории успеха:

Группа Эталон сэкономила 4,1 млн рублей за счет аэромониторинга

На участках застройки московских проектов комплексного развития территории ЗИЛ-Юг и жилого острова Central Park была проведена аэрофотосъемка и создана фотограмметрия.

С помощью TraceAir удалось привязать строительный проект, схему планировочной организации земельного участка, ситуационный план и план организации рельефа к реальной локации и сопоставить фактическое место проведения работ с генпланом. Благодаря измерению объектов и рельефа удалось определить объемы перемещаемого грунта и вывоза строительного боя от сносимых зданий и сооружений.
Через платформу осуществлялся контроль и анализ строительно-монтажных работ на площадных и высотных объектах за счет наложения проектной BIM-модели на цифровое облако точек. Создание такого облака территории в 140 га занимает в среднем 3-5 дней. Все сотрудники получили доступ к информации о проекте со своих мобильных устройств.

Кратко о команде TraceAir:

84 человека с большим опытом разработки сложных цифровых продуктов (МГУ, МГТУ, Бизнес-школа в Стендфорде) в двух офисах — США и Москва.

Проекты TraceAir реализованы для СИБУР, НОВАТЭК, Норникель, Эталон, НИПИГАЗ в сферах нефтегазовой и химической промышленности, гражданское строительство и строительство дорог.

Robin — платформа для создания цифровых сотрудников

Automation

Robin

Создание программных RPA-роботов с искусственным интеллектом, выполняющих рутинные задачи дешевле, быстрее и с более стабильным результатом (по сравнению с человеком). Роботы работают строго по заданному регламенту, имитируя действия сотрудника в информационных системах, через уже имеющийся графический интерфейс или API. Стабильно, 24 часа 7 дней в неделю без перерывов и «человеческого фактора».

Платформа для роботизация рутинных операций будет актуальна для бухгалтерии, кадров, юристов, закупок, технической поддержки, ОЦО.

Мария Родионова
Старший консультант практики по налоговому мониторингу, управлению налоговой функцией
TeDo
mariya.rodionoval@tedo.ru

«Роботизация процессов — это актуальное решение для работы. И с недавнего времени важно, чтобы решение было российского производства. Поэтому мы выбрали Robin для пилота по возможному импортозамещению платформы RPA.
За время пилота мы проверили продукт по трем бизнес-кейсам.
Мы отметили хорошую клиентоориентированность и активную техническую поддержку компании, также определили области для усовершенствования продукта Robin.»

Выгоды от внедрения:

- На 60% – 80% сокращение текущих затрат на операции, в зависимости от количества высвобожденных ресурсов
- Работает круглосуточно, без остановок по заданному сценарию, в 3–6 раз быстрее человека
- Минимизация рисков операций, стабильность и качество исполнения: робот не делает ошибок, все действия подконтрольны и записываются

Robin

Automation

Истории успеха:

Роботизация процесса закупок компании ТВЭЛ Росатом

- Экономия более 4000 часов работы сотрудника в год на одного робота
- Обработка документации, сверка, подготовка отчета в 20 раз быстрее сотрудника
- Четкое соответствие регламенту и отсутствие злоупотреблений

Фабрика роботизации для РЖД

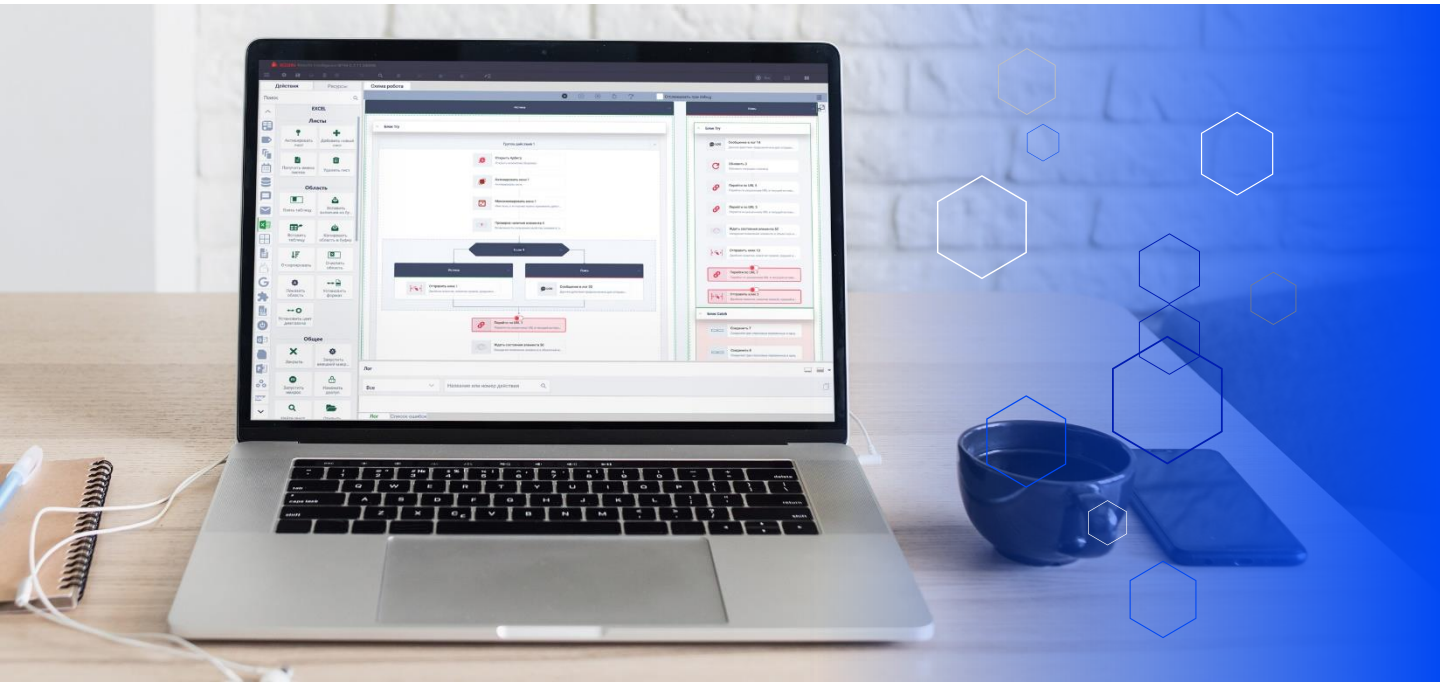
- 1200+ роботов в службе технической поддержки
- Техническая поддержка 500 информационных систем и 240 тыс. пользователей
- Заменяют работу более 1,5 тысячи специалистов

Сверка финансовой отчетности Почты России

- Эффект от роботизации – 1,314 млрд. руб. в год
- Сокращение штата для ручной сверки с 8500 до 2000 чел.
- Управляемый процесс, контрольные процедуры

Кратко о команде ROBIN RPA:

Российская импортозамещающая платформа для роботизации бизнес-процессов с применением искусственного интеллекта. Программные роботы, созданные на платформе ROBIN — это полноценные цифровые сотрудники, которые берут на себя множество рутинных операций и высвобождают время реальных сотрудников для интеллектуальных задач.



Мы будем рады обсудить сотрудничество с вами!

Лилия Мещерякова

Старший менеджер, координатор по работе с выпускниками программы

+7 (903) 961 2829

meshcheriakova.lilia@tedo.ru

Павел Веселовский

Старший менеджер, координатор проекта

+7 (963) 661 7025

pavel.veselovskiy@tedo.ru

tedo.ru

«Технологии Доверия» (www.tedo.ru) предоставляет аудиторские и консультационные услуги компаниям разных отраслей.

В офисах «Технологий Доверия» в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Воронеже, Владикавказе, Перми и Нижнем Новгороде работают 3 700 специалистов.

Мы используем свои знания, богатый опыт и творческий подход для разработки практических советов и решений, открывающих новые перспективы для бизнеса.