

Обзор рынка российских систем ИБП

Февраль 2024



Технологии
Доверия

Введение

ИБП — интегрированное бизнес-планирование — это сквозной процесс формирования и реализации согласованных планов, а также поддержки принятия решений для всех аспектов бизнеса. ИБП включает в себя прогнозирование спроса, планирование продаж, производство и распределение готовой продукции, закупки и поставки сырья и материалов, объемный и финансовый сценарный анализ и оптимизацию по различным критериям (например, максимизации выручки, минимизации затрат или повышения маржинальности с учетом ограничений).

Эффективный процесс ИБП позволяет организациям:

- гибко и эффективно управлять ресурсами;
- повышать уровень клиентского сервиса;
- повышать оборачиваемость и сокращать запасы в цепях поставок;
- синхронизировать планирование операционного и финансового контура;
- быстро реагировать на изменяющиеся условия рынка.

Сегодня российские компании все чаще обращают внимание на решения для интегрированного бизнес-планирования, созданные внутри страны. Это происходит потому, что они хотят уменьшить зависимость от зарубежных поставщиков программного обеспечения и видят потенциал в развитии местных ИТ-решений, которые могут полностью соответствовать запросам бизнеса, учитывая специфику и законодательство Российской Федерации.

В данном исследовании представлен обзор российского рынка решений ИБП:

- GoodsForecast Integrated Planning Platform;
- In.Plan;
- Knowledge Space;
- Loginom Planiquim Suite;
- Novo Forecast Enterprise;
- Optimacros;
- Система интегрированного планирования (IPS);
- Форсайт. Аналитическая платформа.

Для каждого решения рассмотрены основные характеристики, функциональные возможности и преимущества, а также отраслевая направленность.



Целью исследования является предоставление ключевой информации, которую необходимо учитывать при принятии решения по выбору оптимального инструмента ИБП в соответствии со стратегией развития и бизнес-целями компании.



В первой части данного исследования описывается концепция ИБП, включая уровни планирования, уровни зрелости и общее понятие цифровой платформы ИБП. Во второй части проведен обзор рынка ИБП, описана методика выбора решений для обзора, а также представлены платформы ИБП и их поставщики.

История ИБП

История создания ИБП (интегрированного бизнес-планирования) связана с развитием двух других концепций — S&OP (Sales and Operations Planning) и EPM (Enterprise Performance Management).

S&OP — это концепция, разработанная для интеграции планирования продаж и операций в организации. Она была создана с целью улучшения координации между отделами продаж, производства и снабжения. S&OP позволяет организации принимать обоснованные решения на основе прогнозов спроса, оптимизировать запасы, улучшать планирование производства и достигать более эффективного использования ресурсов.

EPM — это концепция, которая фокусируется на управлении эффективностью организации. Она включает в себя процессы планирования, анализа, отчетности и управления, которые помогают организации достигать стратегических целей и максимизировать производительность.

ИБП развивалось, объединяя в себе принципы как S&OP, так и EPM, для создания единого контура между финансовым планированием и планированием продаж и операций. Оно позволяет организации не только согласовывать планы продаж и операций, но и управлять финансовыми показателями, анализировать риски и прогнозировать результаты. Таким образом, ИБП представляет собой эволюцию практики планирования, объединяющую S&OP, EPM и передовые технологии для достижения оптимальных результатов в управлении бизнесом.



Уровни планирования и ИБП

Существует несколько уровней планирования деятельности предприятия, каждый из которых имеет свою цель и задачи.



Стратегический уровень отвечает за определение долгосрочных целей и стратегии предприятия
(3–5 лет).



Тактический уровень отвечает за разработку планов для достижения среднесрочных целей
(1–3 года).



Оперативный уровень отвечает за выполнение планов и обеспечение бесперебойной работы предприятия
(1–12 месяцев).



Детальный уровень отвечает за ежедневные операции
(1–4 недели).

Интегрированное бизнес-планирование представляет собой подход к планированию, который объединяет планы для различных областей бизнеса, и находится на тактическом и оперативном уровнях.

Оба уровня планирования несут в себе определенный набор процессов, которые зачастую

являются самостоятельными и не имеют тесного взаимодействия между собой. ИБП в качестве одного из основных преимуществ позволяет выстроить высокий уровень интеграции этих процессов для более эффективного управления планированием в компании.

В качестве примера такой интеграции можно рассмотреть результирующий консенсус-план продаж, принятый на тактическом уровне. Он передается на оперативный уровень, где повышается его гранулярность, и он принимает более детализированный вид. Следующий шаг — формирование на его основании плана закупок и внесение корректировок в управление запасами.

Собранные отклонения фактических значений от плановых в разрезе каждого процесса передаются с оперативного на тактический уровень. Происходит расчет отклонения первоначального плана от полученных значений с учетом сохранения трендов в разрезе каждого функционального направления. Подобная интеграция в обратном направлении позволяет в короткие сроки создать «фундамент», который корректно отражает текущую ситуацию в компании и на основании которого будут приниматься важные управленческие решения.



На схеме отображены основные функциональные блоки, участвующие в процессе ИБП. В зависимости от решения этот перечень может быть расширен или сокращен.

Уровни зрелости планирования

Стандартная концепция определяет пять этапов зрелости S&OP (Sales and Operations Planning):

- 1 Начальный уровень:** на этом этапе организация осознает необходимость внедрения S&OP и начинает формировать команду, ответственную за его разработку. Однако процесс планирования еще не структурирован и отсутствует единое понимание его целей и преимуществ.
- 2 Уровень постепенных улучшений:** на этом этапе организация начинает разрабатывать более формализованный процесс S&OP, определяя роли и ответственность участников, а также устанавливая ключевые показатели эффективности. Однако планирование все еще ограничено на уровне отделов («функциональных колодцев») и отсутствует полная интеграция между ними.
- 3 Уровень интеграций:** на этом этапе организация достигает более высокого уровня интеграции между отделами и процессами планирования. S&OP становится центральным инструментом для принятия решений, и организация начинает использовать прогнозы спроса и планы производства для оптимизации своих операций.
- 4 Уровень оптимизации:** на этом этапе организация активно использует S&OP для оптимизации своих бизнес-процессов. Повышается уровень автоматизации планирования, используются аналитические инструменты и моделирование сценариев для прогнозирования и оптимизации решений, что свидетельствует о выходе за рамки S&OP процесса и переходе к ИБП. Организация стремится к непрерывному улучшению и оптимизации своих операций, а также к улучшению согласованности между функциями.
- 5 Уровень инноваций:** на этом последнем этапе организация достигает высшего уровня зрелости планирования. Она активно применяет инновационные подходы и технологии для улучшения процесса планирования и принятия решений. Организация стремится к предвидению и быстрой адаптации к изменениям внешней и внутренней среды, а также к постоянному совершенствованию своих бизнес-процессов.

Чаще всего, планирование становится интегрированным на 4-м и 5-м уровнях этой модели.



Уровни зрелости планирования

Для того чтобы достигнуть зрелости в части планирования, организации, кроме выстроенного сквозного процесса, применения ведущих методик и практик планирования, необходимо эффективно автоматизировать контур планирования путем внедрения современных информационных систем и аналитических инструментов. Подобные инструменты играют ключевую роль в повышении эффективности и точности планирования, а также в обеспечении интеграции между различными отделами и процессами.

Внедрение автоматизированной системы ИБП позволяет организации:

- Сократить время и усилия, затрачиваемые на ручное планирование и координацию между отделами;
- Обеспечить единый и надежный источник данных, что позволяет принимать обоснованные решения на основе актуальной информации;
- Проводить анализ сценариев, моделирование и прогнозирование, что помогает организации прогнозировать спрос, оптимизировать ресурсы и управлять рисками;
- Улучшить коммуникацию и сотрудничество между различными отделами компании;
- Предоставить единый и доступный для всех участников процесс планирования, что способствует выработке общих целей и согласованности действий. Компания может легко обмениваться информацией, выполнять совместное планирование и принимать коллективные решения.

В итоге автоматизированная система (ИБП) является неотъемлемым инструментом для компании, стремящейся к эффективному планированию и оперативному принятию обоснованных решений в условиях неопределенности и изменений. Уровень зрелости системы планирования напрямую влияет на результативность компании.

Целевое состояние ИБП: путь к успешной российской ИБП-системе

В современном мире бизнесу необходимо постоянно развиваться и адаптироваться к изменяющимся реалиям. Для этого внедрение интегрированного бизнес-планирования становится жизненно важным. От ИБП зависит способность компании оперативно реагировать на изменения, оптимизировать планы подразделений и, конечно, оставаться конкурентоспособной.

Исходя из опыта нашей компании и общения с клиентами из российского бизнеса, мы пришли к выводу, что при выборе решения по интегрированному бизнес-планированию необходимо учитывать следующие факторы для минимизации рисков при внедрении и последующем использовании системы:

Российская разработка

Минимизация рисков, связанных с геополитическими аспектами, учет требований российской специфики ведения бизнеса и доступ к поддержке и развитию продукта на локальном рынке

Открытость и гибкость

Адаптация к меняющимся потребностям бизнеса в короткие сроки

Интеграция

Возможность интеграции с существующими системами для бесшовной передачи данных с единым источником

Поставщик ПО с опытом в разработке ИБП

Идеальное решение будет создано командой с опытом в сфере интегрированного бизнес-планирования. Опытные разработчики способны учесть все аспекты бизнеса и предложить наилучшие практики для успешной реализации процессов ИБП

Наличие диверсифицированной экспертизы

Присутствие экспертизы по решению на локальном рынке для исключения ситуации консолидации знаний в одних руках и зависимости от поставщика ПО

Что такое цифровая платформа интегрированного бизнес-планирования

Интегрированное бизнес-планирование играет ключевую роль в достижении оптимальных результатов организации путем гармонизации различных бизнес-целей. Одним из современных методов, используемых для достижения гармонизации, является применение предиктивной и прескриптивной аналитики. Такие инструменты используются при осуществлении процесса бизнес-планирования.

Важным элементом современных ИБП-платформ является наличие в них функциональности предиктивной и прескриптивной разновидностей аналитики. Таким образом, платформы позволяют учитывать множество переменных и факторов для нахождения наилучших бизнес-решений.

Цифровая платформа интегрированного бизнес-планирования автоматизирует следующие подпроцессы внутри компании:



Прогнозирование клиентского спроса:

- Процесс анализа и оценки будущих потребностей и запросов клиентов на основе имеющихся данных и трендов



Планирование закупок:

- Анализ текущих запасов и потребностей, определение поставщиков, а также управление заказами и поставками



Финансовое планирование:

- Составление бюджетов, прогнозирование доходов и расходов, управление инвестициями, учет налогов, анализ финансовой производительности и рисков



Управление запасами:

- Эффективное управление запасами в соответствии с логистической стратегией, уменьшение рисков дефицита и расчет оптимальных уровней запасов



Планирование продаж и операций (S&OP):

- Координация всех функциональных областей, участвующих в планировании с целью нахождения баланса между целями и возможностями компании



Модуль общего мониторинга всех компонент (Control Tower):

- Комплексное представление о производственных и логистических процессах для упрощения контроля, управления и принятия управленческих решений



Планирование производства:

- Определение объемов производства, распределение заказов, оптимизация производственных процессов, управление запасами и ресурсами

Что такое цифровая платформа интегрированного бизнес-планирования

ИБП-система



Цифровые платформы интегрированного планирования обеспечивают компании необходимыми инструментами и аналитическими способностями для более эффективного и адаптивного бизнес-планирования. Они становятся ключевыми компонентами успешного современного управления, обеспечивая более точные и обоснованные решения в динамичной и конкурентной бизнес-среде.



Выгоды от внедрения цифровой платформы интегрированного бизнес-планирования

Внедрение цифровой платформы интегрированного бизнес-планирования (ИБП) приносит ощутимые преимущества и положительное воздействие на деятельность предприятий. При этом эффект от внедрения цифровой ИБП-платформы проявляется в следующих ключевых показателях¹:

1

Уменьшение затрат за счет повышения точности прогноза спроса на 4–19%

Цифровая платформа ИБП предоставляет более точную аналитику данных, что помогает компаниям улучшать прогнозирование спроса. Это снижает издержки на неликвидные запасы и избыточное производство, что в итоге приводит к значительному снижению операционных расходов.

2

Повышение уровня сервиса — обеспечение доступности товаров и материалов на складах на 2–7%

Благодаря цифровой платформе ИБП компании могут оптимизировать управление запасами и снабжением, что способствует более надежной и оперативной поставке товаров и материалов. Это увеличивает удовлетворенность клиентов и способствует укреплению бренда предприятия.

3

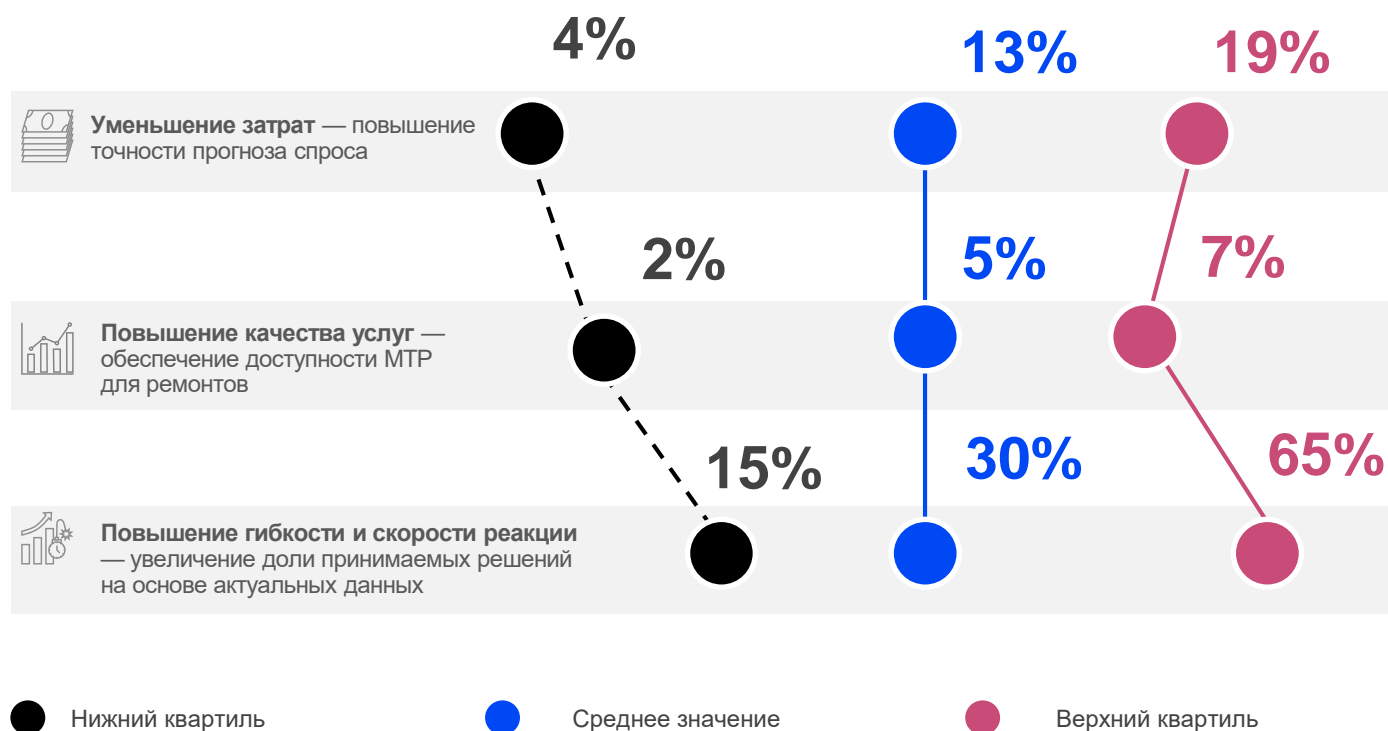
Повышение гибкости и скорости реакции на изменения благодаря увеличению доли принимаемых решений на основе актуальных данных на 15–65%

Цифровая платформа ИБП обеспечивает доступность актуальных данных и аналитики в реальном времени. Это позволяет предприятиям принимать обоснованные решения, оперативно реагировать на внешние и внутренние события и быстро адаптироваться к новым требованиям и условиям рынка. Увеличение доли принимаемых решений на основе актуальных данных способствует более гибкой и эффективной деятельности предприятия в условиях неопределенности.

¹ Опыт реализации проектов ТеДо

Выгоды от внедрения цифровой платформы интегрированного бизнес-планирования

Выгоды от интегрированного планирования (выборочно)



Таким образом, внедрение цифровой платформы интегрированного бизнес-планирования приводит к значительным бизнес-эффектам, включая снижение затрат, улучшение качества обслуживания клиентов и повышение оперативности в принятии решений. Эти факторы способствуют улучшению конкурентоспособности предприятия и укреплению его позиций на рынке.

Обзор рынка

Методика выбора решений ИБП для анализа

Осенью 2023 года нашей компанией было проведено исследование рынка ИТ-решений автоматизации интегрированного бизнес-планирования (ИБП) в России с целью выявления ключевых потребностей и требований отечественных компаний к российским решениям ИБП.

Подходы к отбору решений:

1

Поиск кандидатов: для поиска и отбора кандидатов на исследование были использованы различные информационные источники, такие как интернет-поисковые системы, тематические форумы, профессиональные и отраслевые рейтинги, рекомендации экспертов.

2

Анкетирование и интервью: для анализа решений ИБП был разработан реестр функциональных требований. Этот реестр был представлен отобраным поставщикам ПО в форме анкет. Анкеты заполняли руководители направлений и функциональные архитекторы решений. Кроме того, были проведены встречи-интервью, в ходе которых осуществлялась демонстрация систем и собирались уточнения по функциональности решений.

Ключевые критерии выбора решений

- 1. Российское программное обеспечение:**
В ходе исследования акцент был сделан исключительно на программном обеспечении, которое создавалось в России. Это гарантирует, что рассматриваемое решение независимо от санкций и прочих издержек зарубежного ПО, а также соответствует российским стандартам и требованиям.
- 2. Типовое платформенное решение ИБП:**
В рамках исследования рассматривались исключительно коробочные решения ИБП, исключая узкоспециализированные персонализированные решения. Это гарантирует, что программное обеспечение будет легко настраиваемым и несложным в использовании.
- 3. Функциональная релевантность:**
Все решения анализировались с точки зрения функциональности, необходимой для реализации задач интегрированного бизнес-планирования (ИБП).
- 4. Согласие поставщика ПО на участие в исследовании:**
Исследование проводилось только среди поставщиков ПО, выразивших согласие на участие в проекте.

Поставщики ПО и продукты

Для нашего исследования были отобраны следующие продукты ИБП и их поставщики. Важно отметить, что все эти продукты являются российскими, зарегистрированными в реестре российского программного обеспечения, и представляют собой типовые платформенные решения ИБП:

Вендор	Решение ИБП
1 ООО «Гудфокаст»	GoodsForecast Integrated Planning Platform
2 ООО «Акстим Тех»	In.Plan
3 ООО «Интегрированные системы управления»	Knnowledge Space
4 ООО «Решейп Аналитикс»	Loginom Planiquim Suite
5 ООО «Ново Биай»	Novo Forecast Enterprise
6 ООО «Оптимакрос»	Optimacros
7 АО «Северсталь-Инфоком»	Система интегрированного планирования (IPS)
8 ООО «Форсайт»	Форсайт. Аналитическая платформа

В следующем разделе исследования более подробно рассмотрен каждый продукт, его функциональные характеристики и преимущества.



GoodsForecast Integrated Planning Platform

О поставщике ПО

Компания GoodsForecast (ООО «Гудфокаст») является дочерним предприятием ООО «Форексис» и специализируется на разработке и внедрении программных решений в области управления и оптимизации цепочек поставок в сфере производства, розничной торговли и дистрибуции. GoodsForecast работает на рынке решений и услуг, связанных с прогнозированием спроса, для производственных и торговых предприятий с 2004 года, сначала в рамках департамента систем прогнозирования ГК «Форексис», а с 2013 года — как часть группы компаний. GoodsForecast является неоднократным победителем российских и международных конкурсов, была включена в топ-3 мирового рейтинга по точности прогнозирования по итогам M5 Forecasting Competition.

О продукте



GoodsForecast Integrated Planning Platform — российская платформа интегрированного бизнес-планирования для производственных и торговых компаний на базе искусственного интеллекта.



Платформа Integrated Planning Platform (интегрированная платформа планирования) предоставляет комплексный набор модулей, разработанных для эффективного управления и оптимизации бизнес-процессов.



GoodsForecast Integrated Planning Platform

1

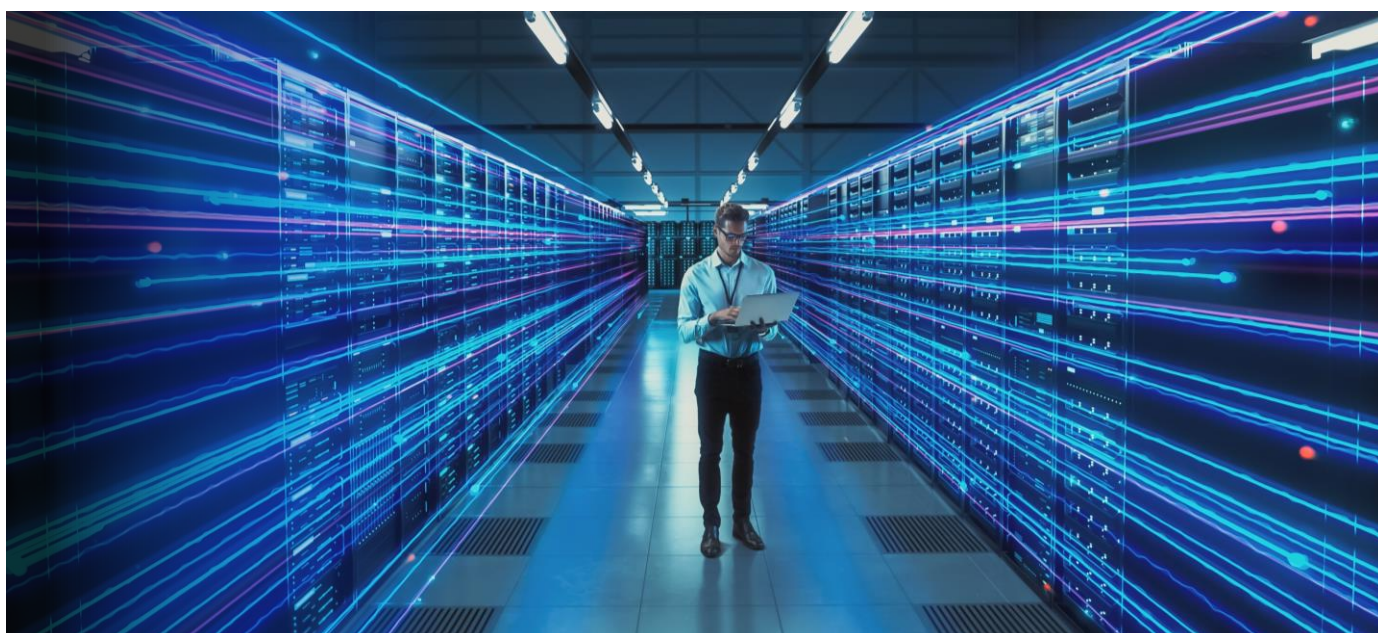
Планирование спроса

GoodsForecast.Demand Planning предназначен для поддержки планирования спроса в рамках процесса S&OP. Наряду с настроенными моделями прогнозирования система дает возможность интерактивного построения планов продаж с участием экспертов, учета дополнительных факторов влияния, внесения корректировок и их согласования между участниками процесса. Есть возможность корректировки прогноза на произвольном уровне в рамках гибко настраиваемого рабочего процесса. Предлагается автоматическое прогнозирование эффектов промоакций, поддержка запуска новых продуктов, встроенная BI-отчетность, в т. ч. с возможностью внесения корректировок через Excel (обратная запись).

2

Планирование продаж и операций (S&OP). Оптимизация цепочки поставок. Календарное планирование производства. Планирование закупок

GoodsForecast.Supply Planning позволяет оптимально формировать планы продаж и производства, потребность в закупках и перемещениях для максимального покрытия спроса с минимальными издержками. Возможности оптимизации и сценарного анализа системы позволяют добиваться максимальной эффективности всей цепочки поставок за счет оптимального распределения ресурсов и поддержки принятия ключевых управляющих решений. Автоматический выбор оптимальных рецептур, вариантов изготовления, производственных и логистических маршрутов, расчет объемов пополнения и оптимального распределения запасов по складам и местам хранения.



GoodsForecast Integrated Planning Platform

3

Управление запасами. Нормирование

GoodsForecast.Inventory Optimization позволяет оптимизировать процессы управления товарными запасами на предприятии, на складах и в торговых точках, оптимально выбирая уровень остатков для обеспечения уровня сервиса и снижения затрат.

Это включает в себя:

- расчет страховых запасов и норм запасов готовой продукции, сырья и материалов;
- анализ точности планирования продаж и поставок для обеспечения заданного целевого уровня сервиса;
- автоматическую оптимизацию целевого уровня сервиса по критерию минимизации совокупных издержек;
- эффективное балансирование уровня сервиса и оборачиваемости за счет гибкой настройки в разрезе сегментов складов и продуктов;
- сценарное планирование запасов в зависимости от управления нормами.

4







Детальное планирование производства. Графикование

GoodsForecast.Scheduling представляет собой APS-систему оптимизации планирования производства продукции на предприятии и автоматизации составления производственных графиков. Система учитывает факторы стоимости и рецептуры производства, приоритеты и возможные штрафы за просроченные отгрузки клиентам, стоимость переналадок, перевалок, промывок и переключений между партиями на линиях и многое другое, что в конечном итоге ведет к сокращению издержек производства и повышению уровня сервиса для клиентов. Система позволяет не только автоматически сформировать оптимальный производственный план, но и оценить потребность в сырье, упаковке и персонале, оперативно ответить на вопрос: «Когда будет готов заказ?» — и в режиме реального времени отследить обеспеченность заказов клиентов остатками и доступными производственными мощностями.



Отраслевая направленность

GoodsForecast — это универсальное решение для интегрированного планирования. На текущий момент реализовано внедрение продукта в следующих отраслях:

- | | |
|---|---|
|  Химическая промышленность |  Пищевая промышленность |
|  Нефтехимия |  FMCG (производство товаров народного потребления) |
|  Металлургия |  Ретейл |

GoodsForecast Integrated Planning Platform



Обучение

GoodsForecast предлагает партнерам возможность развития их собственного центра компетенций через обучение и экспертизу. Партнерам предоставляются специальные условия на обучение и сертификацию их сотрудников в учебном центре GoodsForecast.

Сильные стороны

GoodsForecast обладает следующими сильными сторонами:

1

Единая платформа

GoodsForecast предлагает единую платформу для поддержки всех процессов планирования на предприятии, включая прогнозирование спроса, планирование продаж и производства, управление запасами и анализ данных. Это позволяет предприятиям оптимизировать процессы планирования и повысить эффективность бизнеса.

2

Искусственный интеллект

GoodsForecast использует искусственный интеллект для оптимизации решения. Это позволяет предприятиям получать более точные прогнозы, эффективнее планировать свои ресурсы и снижать затраты.

3

Модуль BPM

GoodsForecast имеет модуль BPM для моделирования бизнес-процессов планирования. Это позволяет предприятиям адаптировать решение под бизнес-процессы и повысить эффективность их выполнения.

4

Low-code платформа

GoodsForecast имеет low-code платформу, которая позволяет пользователям самостоятельно настраивать решение без привлечения программистов. Это делает решение более доступным для предприятий с ограниченными ресурсами.

5

Поддержка пользовательских аналитических моделей

GoodsForecast поддерживает пользовательские аналитические модели. Это позволяет аналитикам создавать персональные модели для анализа данных, полученных в процессе прогнозирования и планирования.

6

Быстрое внедрение

GoodsForecast содержит low-code подход, который позволяет сократить время внедрения и повысить доступность решения.

7

Гибкость и масштабируемость

GoodsForecast имеет гибкую и масштабируемую архитектуру. Это позволяет предприятиям адаптировать решение под свои потребности и масштабировать его в соответствии с ростом бизнеса.

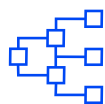
In.Plan

О поставщике ПО

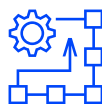
ООО «Акстим Тех» — российская технологическая консалтинговая компания, которая ранее входила в международную сеть Accenture. Компания активно разрабатывает платформу интегрированного бизнес-планирования, вкладывая значительные инвестиции в развитие продукта. Он создан опытными командами, ранее работавшими в Accenture и SAP, и основывается на более чем 15-летнем опыте внедрения и настройки промышленных решений. Команда, работающая над продуктом, состоит из более 100 человек.

О продукте

In.Plan — это российская модульная интегрированная система планирования, которая позволяет компаниям адаптировать систему под свои потребности. Она состоит из пяти основных функциональных блоков:



Централизованное прогнозирование



Планирование цепей поставок



Планирование продаж и операций



Оперативная аналитика Control Tower



Управление доходностью (NRM)

Архитектура

In.Plan использует отечественные разработки и компоненты open source, такие как PostgreSQL, Spark, GreenPlum и Angular, что обеспечивает заказчикам независимость от западных поставщиков ПО. В In.Plan реализованы возможности горизонтального масштабирования, оптимизации ресурсов по схеме pay-per-use, а также встроенные средства интеграции. Кроме того, решение отличается простотой и гибкостью настройки для пользователя (low-code платформа). Важной особенностью является наличие инструмента для управления алгоритмами искусственного интеллекта и машинного обучения (AI/ML). Решение In.Plan может быть использовано как на собственной инфраструктуре компании, так и в облачной среде.

In.Plan



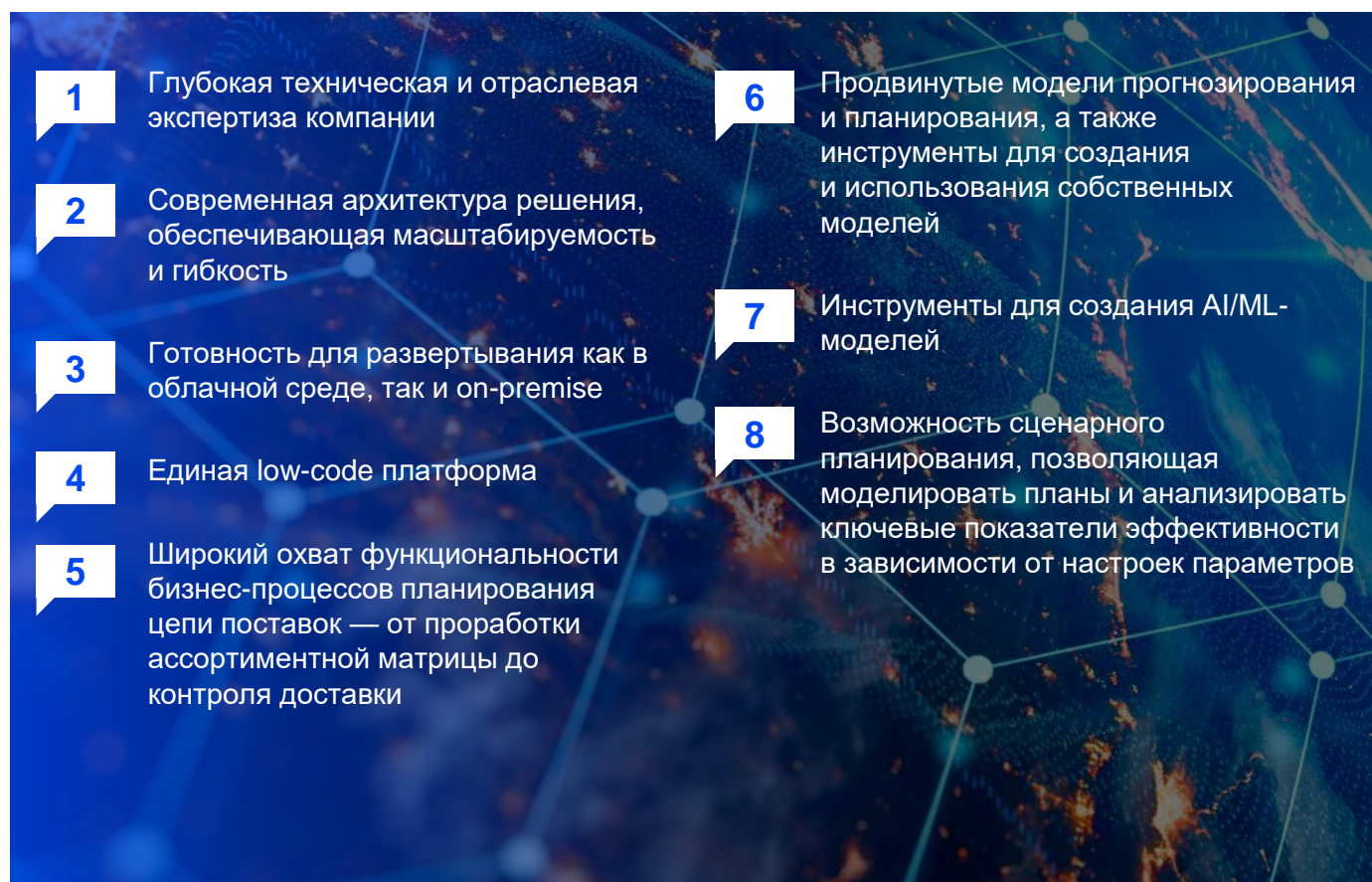
Отраслевая направленность

Решение In.Plan широко используется предприятиями из различных отраслей, включая:

- > FMCG
- > Металлургия
- > Ретейл
- > Машиностроение
- > Химическая промышленность

Сильные стороны

In.Plan обладает следующими сильными сторонами:



Knowledge Space

О поставщике ПО

Вендор платформы Knowledge Space ООО «Интегрированные системы управления» — российская ИТ-компания, входящая в группу «Газпромбанк». Компания была основана в 2019 году командой экспертов, которые на протяжении 20 лет занимались цифровизацией систем планирования в крупных российских компаниях на базе ИТ-платформ собственной разработки. За это время командой был накоплен значительный опыт, а также получено 6 патентов в области технологий планирования. Таким образом Knowledge Space продолжила эволюцию серии российских ИТ-платформ планирования, первый релиз которой состоялся в 2003 году.

О продукте

Knowledge Space — это модульная low-code платформа интегрированного планирования и управления корпоративной архитектурой. Платформа позволяет автоматизировать широкий спектр управленческих процессов, включая:



Прогнозирование спроса

Создание точных прогнозов спроса на основе исторических данных, текущих тенденций и факторов неопределенности с применением статистических методов и инструментов ИИ.



Планирование продаж и операций

Формирование оптимального плана продаж и производства, учитывающего полную совокупность всех типов ограничений и возможностей (каналы сбыта, технологические процессы, оборудование, доступность ресурсов и т. д.).



Планирование цепочек поставок

Формирование оптимального плана по логистике, запасам, закупкам и т. д. в тесной интеграции с планом продаж и операций.



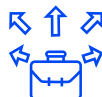
Планирование вспомогательных сервисов

Формирование оптимальных планов по всем типам сервисов для цепочки поставок: персонал, оборудование, техобслуживание и ремонты, качество, технологии, ИТ, маркетинг, нематериальные активы и т. д.



Графирование производства

Низкоуровневое календарное планирование производственных процессов в привязке к производственным мощностям с применением специализированных инструментов визуализации (диаграмма Ганта).



Бизнес-планирование и бюджетирование

Создание и контроль бюджетов всех уровней, отслеживание исполнения доходных и расходных статей, оценка финансовых результатов, формирование отчетных и аналитических дашбордов.



Управление инвестициями

Создание моделей инвестиционных проектов/портфелей, оценка их влияния на цепочку создания стоимости, выбор оптимальных сценариев инвестирования. Мониторинг реализации проектов.



Стратегическое планирование

Создание и мониторинг реализации стратегических планов, автоматизация стратегических моделей.



Управление корпоративной архитектурой

Создание архитектурных артефактов всех типов с применением всех существующих нотаций и стандартов. Управление архитектурными моделями.



Управление программами и проектами развития (включая капитальное строительство)







Создание моделей проектов, всесторонняя оценка проектов и формирование программ, согласование и утверждение проектов, мониторинг исполнения проектов и программ развития.

Knowledge Space



Отраслевая направленность

Отличительными особенностями Knowledge Space являются универсальность и гибкость. Это обеспечивает возможность полномасштабно отражать в модели планирования специфику любой отрасли и любой функциональной области. Таким образом, платформа может эффективно применяться во всех отраслях промышленности. Компания имеет опыт работы с предприятиями из следующих отраслей:

-  Нефтегазовая промышленность
-  Фармацевтика
-  Metallургия и горнорудная промышленность
-  Финансовый сектор
-  FMCG
-  Девелопмент



Обучение

Knowledge Space предлагает клиентам бесплатное обучение по работе с платформой:



Базовый курс состоит из теоретической части и практической работы над индивидуальным проектом. На базовом курсе ориентировочная продолжительность освоения материала составляет от 21 до 28 часов. Ориентировочная продолжительность реализации «Индивидуального проекта» для получения сертификата уровня «Базовый» - 12–16 часов.



Продвинутый курс рассчитан на более опытных пользователей и охватывает более сложные темы. Продолжительность продвинутого курса составляет 4 недели.

У компании находятся в разработке следующие курсы:

- экспертный курс по созданию ИТ-решений на базе платформы KS;
- курс обучения главных инженеров проектов по созданию ИТ-решений на базе KS;
- базовый курс обучения инженеров по интеграции ИТ-решений на базе KS с внешними системами.

Knowledge Space

Сильные стороны

Платформа Knowledge Space обладает следующими сильными сторонами:

1

Универсальность и гибкость решения

Knowledge Space — low-code платформа, что обуславливает ее максимальную гибкость и дает возможности внесения изменений в методологию, процессы, интерфейсы, интеграции на любом этапе создания и применения ИТ-решения

2

Широкий функционал

Решение включает в себя платформу планирования, среду моделирования, инструменты управления корпоративной архитектурой, приложения для управления бизнес-процессами (BPMS)

3

Визуализация

Поддержка визуального и параметрического описания любых производственно-технологических объектов и процессов в виде интерактивных схем для создания цифровых двойников отдельных процессов и даже целых организаций

4

Дизайн

В системе практически отсутствуют ограничения по дизайну конечного пользовательского решения. Есть возможность воплощения самых креативных идей визуализации

5

Высокая производительность расчетов

Расчеты выполняются на основе встроенной in-memory технологии

6

Дополнительный уровень планирования

Наличие стратегического уровня планирования позволяет учитывать стратегию и долгосрочные цели компании

7

Гибкость и простота настройки интеграций

Наличие low-code конструктора интеграций и встроенные возможности моментальной интеграции с Excel упрощают внедрение решений в существующий ИТ-ландшафт компаний

8

Новые технологии

Платформа применяет современный технологический стек, превосходящий по возможностям технологии «старого поколения» (применяемые до 2010–2020 гг.) и не наследующий их ограничения

9

Подтвержденное внедрение в крупных компаниях

Опыт внедрения в разных отраслях подтверждает практичность решения

10

Обширные планы развития платформы

Наличие планов развития функционала платформы на несколько лет вперед обеспечивает возможность адаптации решений под потребности ключевых клиентов

Loginom Planiquum Suite

О поставщике ПО

ООО «Решейп Аналитикс» — российская консалтинговая компания, интегратор и вендор ПО, которая специализируется на разработке и внедрении аналитических инструментов и комплексных ИТ-решений в области управления цепями поставок, маркетинга. Компания разрабатывает собственные аналитические решения и инструменты, а также использует платформенные решения партнеров — компании ООО «Аналитические Технологии» (платформа Loginom) и ООО «Юник Софт» (платформа Planiquum).

О продукте

Loginom Planiquum Suite — это модульное ИТ-решение класса Supply Chain Planning (SCP), позволяющее гибко автоматизировать полный контур ИБП, включая блоки прогнозирования спроса, совместного планирования продаж, оптимизации запасов, планирования производства, закупок и логистики. Решение позволяет согласовывать планы продаж с операционными и финансовыми планами, моделировать варианты и согласовывать наилучшие в единой информационной среде. Решение многокомпонентное, построено с применением low-code технологий на основе следующих платформенных компонентов:



Loginom — российская аналитическая low-code платформа, которая позволяет проводить анализ данных любого уровня сложности без программирования. Платформа позволяет реализовать полный цикл работы с данными, включая интеграцию с источниками, предобработку и консолидацию, разведочный анализ, моделирование и прогнозирование, обработку с применением элементов машинного обучения, интерпретацию и выгрузку.



Planiquum (Uniquesoft Planning Platform) — российская платформа интегрированного планирования от компании «Юник Софт». В своем составе содержит универсальную метамодель данных и развитые инструменты совместного планирования с возможностью создания бизнес-логики любой степени сложности в формате открытого кода. Работа пользователей строится на базе интерактивных OLAP-таблиц, встроенных и подключаемых алгоритмов, excel-подобных формул, гибко настраиваемых шаблонов автоматизации процессов (workflow). Многопользовательское совместное планирование выполняется за счет универсальных механизмов работы с показателями, иерархиями, ревизиями и версиями с учетом ролевой модели и прав доступа. Платформа является самостоятельным инструментом интегрированного планирования, но может также использоваться совместно с другими решениями за счет применения открытых технологий и доступных средств двухсторонней интеграции.

Архитектура

Loginom Planiquum Suite является модульным решением, которое состоит из двух основных компонентов:

1. Платформа Loginom — аналитическое ядро решения, которое поддерживает механизмы выгрузки, очистки, обработки, анализа, моделирования и преобразования данных с использованием low-code технологии.
2. Платформа Planiquum — ядро автоматизации процесса ИБП и визуализации данных, на базе которого реализуется пользовательский интерфейс, осуществляется гибкая настройка иерархий, аналитики и взаимосвязанных структур данных любой сложности, формируются индикаторные панели и интерактивные отчеты с графиками и таблицами для совместного планирования.

Loginom Planiquum Suite



Отраслевая направленность

Гибкая настройка Loginom Planiquum Suite позволяет и обрабатывать сотни тысяч SKU в тысячах торговых точек ретейла, и учитывать сложные ограничения производства и поставок в производственных и добывающих отраслях. Решение уже эффективно показало себя в следующих индустриях:

- > FMCG
- > Медиа
- > Ретейл
- > Металлургия
- > Финансы и банки



Обучение

Удобство, гибкость и наглядное визуальное построение моделей по технологии low-code формирует низкий порог входа для пользователей. Базовое обучение пользователей требует пары дней, а разработчика-аналитика — около месяца.

Сильные стороны

Loginom Planiquum Suite обладает следующими сильными сторонами:

- 1 Продвинутый анализ на основе данных**
Интеллектуальные алгоритмы платформы предоставляют возможность работы с любым качеством данных, приведения их в удобную и понятную форму, обогащения, дополнения, фиксирования и ведения календаря активностей
- 2 Единая среда планирования и анализа**
В системе предусмотрено совместное планирование с возможностью внесения изменений в планы (продаж, закупок, производства, бюджетные) на любом уровне иерархии в любых разрезах без потери целостности данных
- 3 Удобство использования**
Простой и понятный пользовательский интерфейс с привычными форматами визуализации: многомерные таблицы, графики, диаграммы
- 4 Персонализация**
Система с большими возможностями персональной настройки
- 5 Быстрое внедрение и обучение**
Решение может быть внедрено за 3 месяца. Новые пользователи могут начать работать с решением за пару дней, а разработчики — за месяц
- 6 Производительность решения**
Loginom имеет высокую производительность за счет in-метогу технологии хранения и обработки данных и оптимизированных алгоритмов доступа к данным и вычислениям

Novo Forecast Enterprise

О поставщике ПО

Novo BI (ООО «Ново Биай») — российский технологический поставщик ПО. Резидент инновационного центра «Сколково».

Novo BI — российский разработчик цифровой системы Novo Forecast Enterprise для прогнозирования спроса и организации интегрированного планирования в цепях поставок. Компания была основана в 2015 году.

Флагманская разработка компании — система Novo Forecast Enterprise — использует алгоритмы ML и AI для расчета прогнозов, оптимизации цепочки поставок и торговых мероприятий. Точность прогнозов, по данным клиентов, достигает 99% по отдельным категориям товаров. Высокая точность прогноза, короткий период внедрения и быстрая окупаемость относятся к ключевым преимуществам системы.

Компания Novo BI также является организатором крупнейшей ежегодной конференции по планированию в цепях поставок Supply&Demand Planning Conference.

О продукте

Novo Forecast Enterprise — это платформа для прогнозирования и оптимизации продаж, закупок и производства. Она помогает предприятиям улучшить свою эффективность и прибыльность, предоставляя точные прогнозы на основе исторических данных, тенденций и экспертных знаний. Novo Forecast Enterprise помогает определить оптимальные уровни запасов, планировать производство и поставки, а также управлять рисками и возможностями в условиях изменяющегося спроса. Архитектурное решение выполнено в виде модульной платформы и состоит из модулей, перечисленных ниже.

1

Модуль Demand Forecasting and Collaborative Planning — прогнозирование спроса и совместное планирование продаж и мероприятий

Модуль помогает компаниям организовать качественное совместное планирование и повысить точность прогнозирования с учетом факторов структурного изменения спроса, мероприятий и ограничений.

- Организация связанного оперативного, среднесрочного и долгосрочного планирования
- Прогнозирование спроса, вторичных продаж, отгрузок, промо, объемов и цен
- Актуализация прогноза спроса на ежедневной основе
- Повышение точности прогноза спроса
- Повышение уровня сервиса
- Формирование прозрачной среды совместного планирования
- Планирование и прогнозирование промо, новинок, листингов, разовых поставок, тендеров, изменения цен и других бизнес-факторов
- Учет ограничений, целей, планов на различных уровнях детализации в разных единицах измерения
- Аналитика

Novo Forecast Enterprise

2

Модуль S&OE — ежедневное/еженедельное перепланирование

Автоматизация процесса ежедневного и еженедельного перепланирования со следующим функционалом:

- Учет фактических результатов в текущем цикле
- Возможность управления отложенным спросом
- Автоматическое перепланирование промо, тендеров, листингов и других факторов и мероприятий, с учетом фактических заявок клиентов и реконсильацией целей и ограничений компании

3

Модуль Supply Chain Planning — управление запасами в цепи поставок

Модуль SCP NFE позволяет управлять товарными запасами, планами производства и закупками в цепи поставок. Есть возможность контролировать и планировать объемы перемещений, пополнений, производства, закупок готовой продукции (полуфабрикатов, сырья и материалов), что позволит избежать ситуаций избытка товаров (overstock) и отсутствия товаров на складе (out-of-stock), а также управлять рисками дефицитов на складах. Эффективное планирование позволит снизить потери в логистике и производстве, проводить сценарные анализы и принимать решения с учетом анализа альтернативных вариантов. SCP-модуль на 100% интегрирован с другими модулями системы и делает процесс интегрированного планирования прозрачным для всех участников.

4

Модуль Trade Promotion Management — цифровизация торгового маркетинга

Модуль TPM NFE помогает качественно управлять торговым маркетингом и повышать эффективность промоакций за счет высокоточного прогнозирования регулярных продаж и промопродаж. Система дает рекомендации по форматам акций и скидок в зависимости от целей и жизненного цикла товаров, оптимизирует промокалендари, проводит оценку рисков и эффективности в режиме реального времени и позволяет автоматизировать процесс согласования активностей.

5

Модуль Customer Development — управление прибыльностью контракта

Модуль CD NFE помогает проводить оценку рентабельности контракта как целиком, так и по каждому SKU, учитывая влияние факторов структурного изменения спроса. Функционал модуля позволяет оценивать контрактные условия работы с клиентами, анализировать план работы на разных горизонтах, а также планировать развитие сетей и территорий.

Novo Forecast Enterprise

6

Модуль Production Planning — планирование производства

Модуль PP NFE с функционалом построения детальных производственных расписаний на основе планов цепочки поставок помогает создать планы с учетом технологических карт, рецептур и мощностей производственных участков. Планирование осуществляется с учетом доступности сырья и материалов, маржинального дохода конкурирующих товаров и минимизации плановых простоев.

7

Модуль Profit and loss (P&L)

Цифровизация процесса оперативного и среднесрочного планирования бюджета доходов и расходов компании с учетом факторов и затрат по цепочке поставок в различных уровнях детализации.

8

Модуль «Оптимизатор»

Позволяет решать различные задачи оптимизации цепочки поставок, промопланирования и условий контракта для максимизации дохода и достижения других целей компании. Оптимизатор позволяет создавать:

- Сценарии с различными условиями для поставщиков
- Вариации спроса в соответствии с ассортиментной матрицей
- План-графики транспортировок, производства, закупок

9

Модуль MRO (Maintenance, Repair and Overhaul)

Помогает производственным предприятиям с высокой точностью планировать потребность в запасных частях и материалах для ремонта и технического обслуживания с учетом возможного перемещения активов в разные географические локации.

Цифровизация дает возможность снизить общую стоимость оборотных средств за счет закупки аналогов с длинным плечом поставки, избежать потерь из-за простоя основных средств и сервисных бригад, а также снизить фактические запасы.

Novo Forecast Enterprise



Отраслевая направленность

Цифровая система Novo Forecast Enterprise — это универсальное решение для автоматизированного прогнозирования и организации интегрированного планирования по всей цепи поставок, которое подходит для предприятий различных отраслей, включая следующие:

- > FMCG Food
- > Энергетика
- > FMCG Non-food
- > Транспорт и логистика
- > DIY
- > Metallurgy
- > Электронная коммерция
- > Нефтегазовая промышленность
- > Ретейл и дистрибуция
- > Финансы и банки
- > Фармацевтика



Обучение

Novo BI проводит обучение своих партнеров с целью сертификации. Продолжительность обучения составляет около 2-3 месяцев, и оно проводится без отрыва от производства. Участники курсов получают доступ к обучающим видео после прохождения курсов, что позволяет им закрепить полученные знания и поддерживать свою профессиональную подготовку на высоком уровне.

Сильные стороны

Novo Forecast Enterprise обладает следующими сильными сторонами:

- Функциональные модули закрывают весь необходимый функционал для сквозного планирования по всей цепи поставок
- Быстрая окупаемость решения. Срок внедрения (3-5 месяцев) позволяет окупить затраты в течение первого года пользования системой
- Высокая точность прогнозов до 99%, обеспечивающая надежные результаты
- Невысокая стоимость по сравнению с конкурентами, что делает ее более доступной для организаций
- Форматы поставки ПО: On-premise, Cloud по модели SaaS-решений, Box для МСБ
- Интуитивно понятный интерфейс и простота взаимодействия
- Наличие английского мультиязычного интерфейса, обеспечивающего удобство использования для международных пользователей
- Простота взаимодействия с системой и возможность быстрого освоения навыков программы
- Качественная техническая поддержка вендора
- Около 10 000 пользователей системы
- Соответствие функциональности ПО запросам отечественных компаний
- Наличие партнерской сети из крупнейших отечественных интеграторов обеспечивает поддержку и дополнительные ресурсы для пользователей системы
- Наличие демостендов
- Возможность low-code
- Команда с большим российским и международным опытом и экспертизой в IT и в бизнес-консалтинге

Optimacros

О поставщике ПО

Компания «Оптимакрос» — российский разработчик ПО для интегрированного планирования, бюджетирования и бизнес-аналитики. Внедряет решения, которые позволяют автоматизировать процессы в рамках планирования экономики отдельных бизнес-функций, например продаж и маркетинга, HR, цепочек поставок и финансов, а также создавать единый инструмент интегрированного планирования в компании в целом.

О продукте

Решение Optimacros — это универсальная платформа EPM/BI, которая позволяет автоматизировать процессы интегрированного планирования, финансового планирования и бюджетирования, формирования отчетности. Используется для построения систем корпоративного планирования, бюджетирования, план-факт анализа и бизнес-аналитики, отчетности и визуализации данных.



Платформа обладает легкостью масштабирования и развития, настраивается с помощью формульной логики без программирования, что позволяет компаниям адаптировать ее под свои потребности и применять как платформу low-code/no-code.



Платформа обладает высоким уровнем надежности корпоративного класса. Optimacros имеет сертификаты ФСТЭК.

ПО обеспечивает возможность обработки и анализа больших объемов данных, необходимых для эффективного принятия решений, а также планирования и мониторинга текущей операционной деятельности компании в оперативном режиме.

Optimacros



Отраслевая направленность

Платформа Optimacros — импортнезависимое программное решение для компаний из различных сфер экономики:

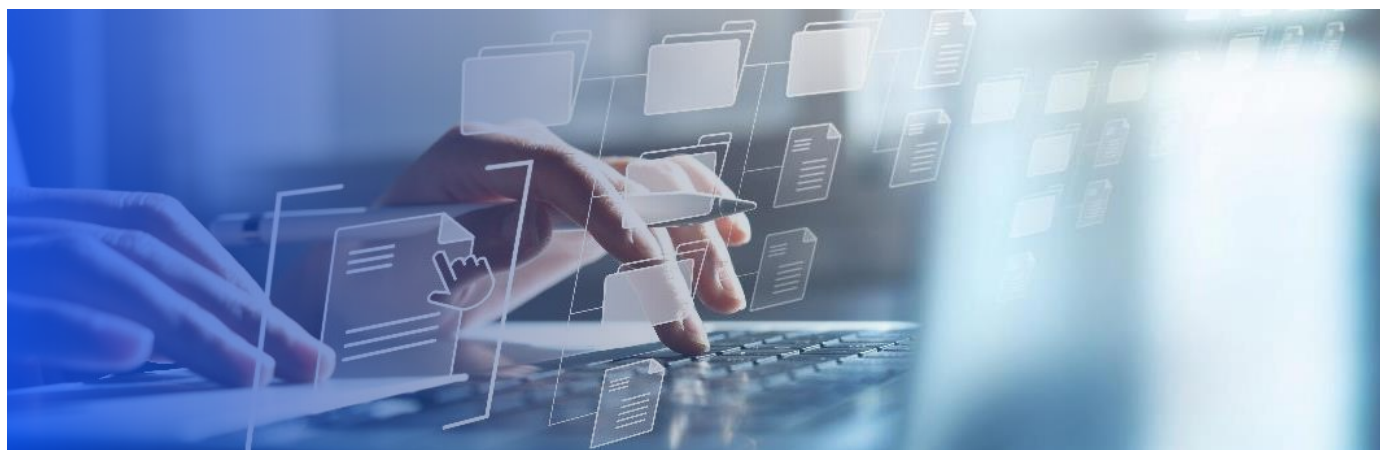
- Энергетика и нефтегазовый сектор
- Металлургия
- Строительство и девелопмент
- FMCG и пищевая промышленность
- Ретейл
- Логистика
- Фарминдустрия
- Финансы и банки
- Телеком и другие



Обучение

Осуществляется поддержка партнера вендором при прохождении тестового тренинга. Оптимакрос предлагает собственные обучающие курсы от «Оптимакрос Практикум» — центра обучения для сотрудников партнеров и заказчиков. После обучения выдается сертификат в зависимости от уровня: от Junior Modeler I уровня (соответствуют уровню моделирования Junior — младший) до Senior Architect (Partner — старший).

Курсы предоставляют участникам необходимые знания и навыки для успешной работы с платформой Optimacros в практических кейсах. В процессе обучения участники имеют возможность самостоятельно применять полученные знания и навыки, а также получить официальную сертификацию, подтверждающую их компетентность в работе с платформой Optimacros.



Optimacros

Сильные стороны

Оптимакрос обладает следующими сильными сторонами:

1

Высокая производительность

Кроме основной системы хранения и расчетов на базе технологии MOLAP (OLAP-кубы и интерактивные расчетные формулы в состав компонентов и сервисов), в состав ПО входят следующие базы данных: MariaDB, MongoDB, PostgreSQL и Redis. Набор языков и компонентов обеспечивает высокую производительность, отказоустойчивость и надежность данного ПО и отдельных приложений и сервисов на его основе.

2

Адаптивность

Optimacros создает так называемого цифрового двойника экономики компании и бизнес-функций и незаменим в задачах планирования с участием групп пользователей, где требуется обеспечить непрерывность и связность процесса, основанного на цифрах и показателях, включая процесс согласования и контроля. Компании могут выбрать между серверной установкой и облачным сервисом в зависимости от своих предпочтений.

3

Гибкость

Платформа обладает легкостью масштабирования и развития, настраивается с помощью формульной логики без программирования, что позволяет компаниям адаптировать ее под свои потребности и применять как платформу low-code/no-code.

4

Клиентоориентированность решения

Бизнес может использовать одну платформу для реализации широкого спектра задач и настраивать ее под себя. Optimacros позволяет соблюсти некоторую преемственность прошлого пользовательского опыта, при этом, например, закрыть болевые точки работы в MS Excel. Это достигается благодаря наличию в Optimacros единых справочников, точек интеграций, разграничения прав пользователей и возможности создания сценариев работы, в рамках которых происходит процесс.

Система интегрированного планирования (IPS)

О поставщике ПО

ПАО «Северсталь» — одна из ведущих российских компаний в металлургической промышленности, реализует амбициозный проект по импортозамещению в сфере интегрированного бизнес-планирования. Команда разработчиков продукта (АО «Северсталь-Инфоком») обладает более чем десятилетним опытом в данной области. Проект «Северстали» получил поддержку и финансирование от Фонда «Сколково», что подчеркивает его стратегическое значение для Российской Федерации. Кроме того, «Северсталь» имеет планы тиражировать свое решение для других организаций.

О продукте

Система интегрированного планирования (IPS, Integrated Planning System) — это инновационное российское решение для интегрированного бизнес-планирования. Продукт разрабатывается с учетом уникальных потребностей металлургической отрасли и является одним из ключевых направлений импортозамещения в сфере ИБП в России. Он был признан особо значимым для страны и получил государственный грант. На момент проведения исследования данное решение проходит процедуру включения в реестр российского программного обеспечения.

Функциональные возможности продукта «Северсталь IPS» включают:



Прогнозирование цен



Управление квотами



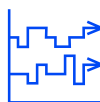
Планирование спроса



Управление портфелем заказов



Планирование продаж и операций



Графическое



Управление запасами



Control Tower



Календарное планирование сети поставок и производства

Архитектура «Северсталь IPS» представляет собой модульный монолитный дизайн, который обеспечивает возможность включения и отключения отдельных модулей в рамках системы. Это означает, что «Северсталь IPS» создана как единое целое, но в то же время предоставляет гибкость в управлении функциональными компонентами.

Система интегрированного планирования (IPS)



Отраслевая направленность

Решение «Северсталь IPS» успешно применяется в металлургической промышленности и смежных отраслях, что подтверждает его способность адаптироваться к различным бизнес-сценариям.



Обучение

«Северсталь IPS» предоставляет обучение как часть своего проекта. Обучение включает:

- Обучение пользователей продолжительностью 3 недели.
- Обучение бизнес-аналитиков продолжительностью 1 месяц.

Сильные стороны

Сильные стороны продукта «Северсталь IPS»:

- 1 Специализация на производственной отрасли, особенно в металлургии
- 2 Глубокая отраслевая экспертиза и понимание особенностей бизнеса в данной сфере
- 3 Поддержка и финансирование со стороны государства, что укрепляет устойчивость и долгосрочную перспективу
- 4 Полный охват всех уровней планирования. Продукт «Северстали» обеспечивает эффективное решение как на тактическом, так и на оперативном уровне, что позволяет компаниям принимать обоснованные решения на всех этапах цепочки поставок
- 5 Интеграция с внешним Control Tower обеспечивает комплексное управление бизнес-процессами и мониторингом на всех уровнях

Форсайт. Аналитическая платформа

О поставщике ПО

ООО «ФОРСАЙТ» российский вендор, разработчик программных продуктов для анализа данных и создания корпоративных мобильных приложений. «Форсайт» входит в топ-5 крупнейших российских BI-вендоров (по данным TAdviser), является одним из лидеров российского BI-рынка по выручке от реализации лицензий на собственные продукты (по данным CNews и TAdviser). Системы, разработанные на базе продуктов «Форсайт», стали лауреатами авторитетных ИТ-конкурсов, в том числе «Проект года» Global CIO, «ПРОФ-ИТ», «Цифровые вершины». «Форсайт. Аналитическая платформа» – лидер исследования российских BI-платформ «BI-круг Громова 2023».

О продукте

Решение построено на базе «Форсайт. Аналитическая платформа» которая является современным программным комплексом класса Enterprise BI. Платформа объединяет инструментарий классической и продвинутой аналитики, управления бизнес-процессами, обеспечивает возможность сложных вычислений на больших данных, является сертифицированным средством технической защиты информации (продукт имеет сертификат ФСТЭК России).

Решение на платформе Форсайт позволяет автоматизировать процесс комплексного планирования – сбалансировать спрос с производственно-логистическими операциями и обеспечить синхронизацию операционного и финансового планирования, а также связать стратегические планы компании с текущей операционной деятельностью.

Бизнес-задачи, решаемые в рамках ИБП на платформе Форсайт:

1

Анализ и прогнозирование спроса.

- Прогнозирование объема спроса на основе разнообразных алгоритмов и методологий для всех типов товаров (постоянного и спорадического потребления, с коротким жизненным циклом, сезонных, трендовых, с неравномерным и спонтанным спросом)
- Мониторинг и анализ платежеспособности ключевых групп потребителей, в том числе анализ опережающих индикаторов
- Сегментация потребителей (по объемам закупа, по составу покупаемой продукции, по территориальному признаку и т.д.)
- Анализ взаимосвязей внутри ассортимента

Форсайт. Аналитическая платформа

2

Оптимизация производственной программы.

- > Системное планирование объемов производства, закупок, хранения, перемещений и поставок конечным потребителям продукции с целью удовлетворения ожидаемого спроса и получения максимальной прибыли
- > Формирование оптимальных производственных планов, повышающих эффективность использования ресурсов и производственных мощностей компании, позволяющих уменьшить незавершенное производство
- > Управление запасами готовой продукции и сырья
 - Расчет минимального уровня запасов (страховой уровень запасов) сырья. Комплекс различных математических моделей (эконометрических, регрессионных, балансовых, имитационных), направленных на оценку страхового уровня запасов и дальнейшей разработки рекомендованной оптимальной программы по их управлению.
 - Формирование оптимального уровня запасов сырья. Оптимизационная модель управления запасами с точки зрения их финансовой, производственной составляющей. Минимизация всех затрат, связанных с закупкой, доставкой и хранением сырья / материалов / компонентов

3

Оптимизация логистических цепей

Построение оптимального и синхронизированного плана товарно-материальных потоков по всей логистической сети

4

Оптимизация инвестиционной программы



Отраслевая направленность

Среди пользователей решений компании – крупные российские организации различной отраслевой направленности. «Форсайт» обеспечивает техническое сопровождение решений, разработанных на базе собственной линейки продуктов.

Форсайт. Аналитическая платформа



Обучение

Компания Форсайт предлагает платные онлайн-курсы и сертификацию специалистов.

Курсы:

- Базовые возможности продукта «Форсайт. Аналитическая платформа»
- Управление процессами и задачами в продукте «Форсайт. Аналитическая платформа»
- Расширение возможностей продукта «Форсайт. Аналитическая платформа»
- Моделирование и прогнозирование в продукте «Форсайт. Аналитическая платформа»
- Конструирование форм ввода со сложной структурой в продукте «Форсайт. Аналитическая платформа»
- Базовые возможности продукта «Форсайт. Бюджетирование»
- Базовые возможности продукта FlyB
- Базовые возможности продукта «Форсайт. Управление инвестициями»
- «Форсайт. Мобильная платформа» Знакомство с продуктом и базовое администрирование платформы
- «Форсайт. Мобильная платформа» Разработка мобильных приложений. Фреймворк ФМП Android
- «Форсайт. Мобильная платформа» Разработка мобильных приложений. Фреймворк ФМП iOS
- Установка, настройка и администрирование продукта «Форсайт. Аналитическая платформа»
- Обучение по продукту Prognoz Platform

По данным курсам предусмотрена сертификация.

Сильные стороны

- 1 Интеграция практически с любыми источниками данных благодаря встроенному компоненту загрузки данных (ETL) без необходимости программирования;
- 2 Мощные пользовательские инструменты для анализа и визуализации данных без программирования;
- 3 Возможность расширения за счет внешних библиотек визуальных компонентов;
- 4 Возможность использования внешних модулей для решения задач оптимизации (LpSolve, Gurobi, Lindo и другие);
- 5 Возможность использования (интеграции) внешнего кода (R, Python, Java);
- 6 Возможность неограниченного расширения модулей благодаря внутреннему сценарному языку программирования (Fore).

Выводы компании «Технологии Доверия»

Интегрированное бизнес планирование стало важным и полезным инструментом, который позволяет компаниям разрабатывать, синхронизировать и согласовывать функциональные планы, моделировать и оценивать варианты, принимать эффективные решения и в конечном итоге повышать свою прибыльность.

1

Цифровые платформы для ИБП, в свою очередь, являются ключевым компонентом цифровизации современных зрелых компаний. На российском рынке в настоящее время представлено ограниченное количество полноценных российских цифровых платформ для ИБП, на которые стоит обратить внимание. Их функциональность неуклонно улучшается с ориентиром на лучшие мировые практики и потребности бизнеса.

2

Текущими трендами для ИБП являются принятие решений на основе данных с использованием аналитических систем в планировании, применение алгоритмов машинного обучения и искусственного интеллекта.

3

Для компаний, использующих цифровые ИБП-платформы, важны скорость развертывания и адаптивность таких решений, возможности интеграции со сторонними системами, скорость проведения расчетов, а также использование технологий no-code, low-code и self-service, упрощающих процесс самостоятельной настройки и поддержки таких решений компаниями.



Контактные лица ТеДо



**Анастасия
Кабаева**
Исполнительный директор
anastasia.kabaeva@tedo.ru



**Федор
Киселев**
Директор
fedor.kiselev@tedo.ru



**Евгений
Богачев**
Старший менеджер
evgeny.bogachev@tedo.ru



**Илья
Аллин**
Старший менеджер
ilya.allin@tedo.ru



**Илья
Пехтин**
Менеджер
ilya.pekhtin@tedo.ru



**Максим
Кротов**
Старший консультант
maxim.krotov@tedo.ru



**Юрий
Никольской**
Старший консультант
yury.nikolskoy@tedo.ru



**Технологии
Доверия**

Аналитика и комментарии
экспертов в телеграм-канале
https://t.me/tedo_business



tedo.ru

Компания «Технологии Доверия» (www.tedo.ru) предоставляет аудиторские и консультационные услуги компаниям разных отраслей. В офисах «Технологий Доверия» в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани, Новосибирске, Ростове-на-Дону, Краснодаре, Воронеже и Нижнем Новгороде работают около 3 000 специалистов. Мы помогаем нашим клиентам выстраивать и укреплять доверие к бизнесу благодаря нашему опыту и качеству оказываемых услуг.

© 2024 «Технологии Доверия». Все права защищены.